

Projekt SPECTACULUM

Full-Service-Anbieter der Veranstaltungstechnik



Kaufpreis	Jahresumsatz	EBITDA	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	2.500.000 €	460.000 €	76.000 €

 Deutschland



Unternehmensdaten

Branche	Veranstaltungstechnik
Rechtsform	GmbH
Mitarbeiter	24

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	2,5 Mio €
EBITDA	460 Tsd €
Geschäftsführergehalt	76 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Unternehmensprofil

Das Unternehmen ist ein führender Anbieter im Bereich Veranstaltungstechnik mit umfassender Expertise in Ton-, Licht- und Videotechnik. Es bietet spezialisierte Dienstleistungen für die Planung, Ausstattung und Betreuung von Veranstaltungen aller Größenordnungen. Die jahrzehntelange Erfahrung und die kontinuierliche Ausbildung von Fachkräften für Veranstaltungstechnik belegen seine führende Rolle in der Branche.

Philosophie

Das Unternehmen schafft durch gesamttechnische Planung unter Einsatz innovativer und zuverlässiger Techniklösungen unvergessliche Veranstaltungserlebnisse. Es hat sich zum Ziel gesetzt, die Erwartungen seiner Kunden zu übertreffen und durch maßgeschneiderte Lösungen einen reibungslosen Ablauf von Events zu gewährleisten. Die Kunden können sich auf einen vertrauensvollen Ansprechpartner verlassen, der alle Leistungen aus einer Hand erbringt und koordiniert.

Kunden

Das Unternehmen bedient eine vielfältige Kundschaft aus Wirtschaft, Politik, Kunst, Kultur, Sport und Freizeit sowie Privatkunden. Es begleitet Veranstaltungen jeder Größenordnung und sichert dabei eine umfassende technische und organisatorische Umsetzung. Zudem kooperiert es mit Fachhändlern namhafter Hersteller für Ton-, Licht- und Bühnentechnik. Das Unternehmen kann jegliche Kundenanforderungen erfüllen, auch weil es ein umfassendes Netzwerk aus Branchenspezialisten und Freelancern etabliert hat.

Leistungen

Veranstaltungstechnik: Bereitstellung modernster Ton-, Licht- und Videotechnik für Events sowie Dry Hire und Kleinverleih. Planung und Betreuung: Umfassende Unterstützung bei der Planung und Durchführung von Veranstaltungen. Manpower: Bereitstellung von qualifiziertem Personal für Veranstaltungen

Unternehmensdaten

Branche	Veranstaltungstechnik
Rechtsform	GmbH
Mitarbeiter	24

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	2,5 Mio €
EBITDA	460 Tsd €
Geschäftsführergehalt	76 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Verkaufsgrund	Geregelte Nachfolge

Wettbewerbsvorteile

Die angebotenen Produkte und Dienstleistungen sind darauf ausgelegt, Veranstaltungen effizienter und eindrucksvoller zu gestalten. Sie bieten zahlreiche Vorteile: Technologische Innovation: Einsatz modernster Technik für optimale Ergebnisse. Flexibilität: Anpassungsfähige Lösungen für Veranstaltungen jeder Art und Größe. Das erfahrene Personal und die überlegene Logistik, unterstützt durch einen großen eigenen Fuhrpark, ermöglichen schnelle Reaktionen, selbst noch vor Ort. Zuverlässigkeit: Reibungslose Abläufe werden gewährleistet durch hohe Zuverlässigkeit und Qualität der technischen Ausstattung sowie durch das stets schnell und lösungsorientiert handelnde Personal.

Personal

Das Unternehmen ist bekannt für sein zuverlässiges Personal, das überwiegend im eigenen Haus ausgebildet wurde. Aktuell beschäftigt es 17 Mitarbeiter sowie 7 Auszubildende zur Fachkraft für Veranstaltungstechnik. Der Betrieb ist bereits seit 25 Jahren als Ausbildungsbetrieb tätig.

Wirtschaftlichkeit & Potenzial

Das Unternehmen zeichnet sich durch stetiges Wachstum und nachhaltige Erträge aus. Die breite Aufstellung des Unternehmens in den zentralen Bereichen der Veranstaltungstechnik, Logistik, Vertrieb und Beratung, ergänzt durch europaweite Tourneebetreuung und Messebau, trägt entscheidend zu seiner Leistungsfähigkeit und Attraktivität bei. Besonders wachstumsorientiert sind Komplettlösungen mit modernster Übertragungstechnik im Bereich des Streamings.

Einarbeitung & Übergabe

Der Verkäufer sorgt für eine vorausschauende Nachfolgeregelung und ist bereit, bis zu 3 Jahre nach dem Verkauf im Unternehmen mitzuwirken. Diese Unterstützung gewährleistet eine reibungslose Übergabe und bietet dem Käufer die Möglichkeit, von der Erfahrung des Verkäufers zu profitieren, Stammkunden kennenzulernen und das Unternehmen erfolgreich weiterzuentwickeln.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.

Director M&A;




Marco Rubiales

Senior Projektleiter

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 82269961

 projekt-spectaculum@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de