

Projekt TRADEGATE

# Krisenresilienter DACH-Markteintritts- & Listungspartner für FMCG-Hersteller



Kaufpreis

**3.900.000 €**

Betriebsergebnis

**~775.000 €**

Geschäftsführergehalt

**100.000 €** ortsunabhängig

## Unternehmensdaten

Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	ortsunabhängig
Mitarbeiter	8

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	3,9 Mio €
Betriebsergebnis	750 Tsd - 800 Tsd €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



## Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein dynamisches, krisenresilientes und am Markt etabliertes Dienstleistungsunternehmen mit Fokus auf Vertrieb, Marketing und Consulting für den DACH-Handel im Food- und Non-Food-Sektor. Das Unternehmen unterstützt FMCG-Hersteller – insbesondere aus dem EU-Ausland – dabei, sich erfolgreich im deutschen, österreichischen und schweizerischen Handelsmarkt zu etablieren und ihre Produkte bei allen großen Handelsketten zu listen, u. a. Edeka, Rewe, Aldi, Rossmann, Müller, OBI, toom und Hagebau.

## Das Ziel

Der Inhaber verkauft das Unternehmen aus altersbedingten Gründen. Eine strukturierte Übergabe ist vorgesehen; der Nachfolger wird umfassend in alle relevanten Bereiche eingearbeitet. Auf Wunsch steht der Verkäufer nach der Übergabe beratend zur Verfügung, um Kontinuität und Stabilität sicherzustellen.

## Strategischer Marktvorteil

Ein wesentlicher Erfolgsfaktor ist das belastbare Netzwerk im Handel:

> 200 Handelspartner im DACH-Markt

ca. 2.250 Ansprechpartner in Einkauf, Category Management und Vertrieb

Diese Reichweite und Kontakttiefe ermöglichen eine effiziente Marktbearbeitung, beschleunigt Listungs- und Wachstumsprozesse und unterstützt den Aufbau langfristiger Partnerschaften – ein klarer Vorteil gegenüber vielen Wettbewerbern.

## Leistungsspektrum

Das Unternehmen bietet ein breites, modular kombinierbares Leistungsportfolio, u. a.:

Key Account Management

Trade Marketing / Handelsmarketing

Category Management

Logistics Management

Salesforce / Außendienststeuerung

Outsourcing-Lösungen

Damit können maßgeschneiderte Konzepte entlang der gesamten Go-to-Market-Kette entwickelt und umgesetzt werden – passend zu Produkt, Kategorie und Zielkunden.

### Unternehmensdaten

Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	ortsunabhängig
Mitarbeiter	8

### Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	3,9 Mio €
Wiederkehrender Umsatz	80%
Betriebsergebnis	750 Tsd - 800 Tsd €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

## Kundenstruktur

Die Kunden sind überwiegend mittelständische FMCG-Hersteller, die individuelle Unterstützung suchen, um ihre Marktposition auszubauen, neue Produkte zu launchen oder bestehende Sortimente in den relevanten Kanälen zu skalieren. Die Zusammenarbeit ist häufig langfristig, was die hohe Bindung und das Vertrauen in die Expertise des Teams unterstreicht.

## Die Mitarbeiter

Aktuell umfasst das Unternehmen 8 Mitarbeitende mit unterschiedlichen Qualifikationen in Projektleitung und Key Account Management. Ergänzend unterstützt ein externer Kollege das Team. Zur operativen Entlastung und Sicherstellung der Kontinuität ist ein Kollege mit Handlungsvollmacht ausgestattet, der die Rolle der stellvertretenden Geschäftsführung wahrnimmt.

### Ihr zuständiges Projekt-Team



**Lukas Kapp**  
Senior Manager M&A;




**Marion Mang**  
Senior Consultant für  
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere  
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

**Weitere Informationen anfragen** 

## Kontakt

 Tel: 089 215373032

 projekt-tradegate@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



**Hauptsitz:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11  
40212 Düsseldorf



**Anschrift:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

**Geschäftsleitung:**

Dr. Rainer Ammon  
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

**Datenschutzbeauftragter:**

Dr. Thomas Bergmann

**Handelsregister:**

Amtsgericht Düsseldorf,  
HRB 94427

**Steuernummer:**

103 / 5717 / 4415

**Internet:**

[www.calandi.de](http://www.calandi.de)