

Projekt SYNELÉFSEIS

Mehrfach zertifiziertes Unternehmen im Bereich des Maschinen- und Anlagenbaus mit renommierter Kundenstruktur und hohem Spezialisierungsgrad



Kaufpreis **Gegen Gebot**

Jahresumsatz

10.000.000 €

EBITDA **920.000 €**

Geschäftsführergehalt

141.000 €

O Deutschland



Unternehmensdaten

Branche	Dienstleistung
Rechtsform	AG
Mitarbeiter	80 bis 90

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	10 Mio €
EBITDA	920.000€
Geschäftsführergehalt	141 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein





Das Unternehmen

Das zum Verkauf stehende Unternehmen ist ein etablierter Systemlieferant und Auftragsfertiger mit Spezialisierung auf die Fertigung hochwertiger Komponenten und Baugruppen. Der Firmensitz liegt im süddeutschen Raum (Bayern). Seit über 25 Jahren ist das Unternehmen erfolgreich im Markt positioniert und beliefert namhafte Industriekunden mit maßgeschneiderten

Mit rund 80 bis 90 qualifizierten Fachkräften vereint der Betrieb umfassendes Know-how in der Metallverarbeitung, im Maschinenbau sowie im Sonderanlagenbau. Eine solide Struktur, langjährige Kundenbindungen und ein hoher Qualitätsanspruch machen das Unternehmen zu einem verlässlichen Partner in anspruchsvollen Fertigungsprozessen.

Verbindung zur Hightech-Industrie

Das Unternehmen fertigt komplexe Einzelteile und Baugruppen nach individuellen

Vorgaben, die von Kunden aus Hightech-Branchen kommen:

- Halbleiterfertigung
- Medizintechnik
- Energietechnik (z. B. Wasserstoff, Druckgeräte)
- Maschinenbau für Sonderanlagen

Setzt höchste Qualitätsstandards um, u. a. durch:

- Zertifizierungen nach ISO 9001, EN 3834-2, Druckgeräterichtlinie
- Interne zerstörungsfreie Werkstoffprüfung (ZfP)
- Sehr geringe Reklamationsquote trotz hoher Komplexität der Bauteile Der technologische Maschinenpark ist auf industrielle Präzision und Seriennähe ausgelegt.
- CNC-Zerspanung
- Spezialschweißtechnik
- Druckprüfanlagen

Die Kundenstruktur besteht aus etablierten Industriekonzernen und Entwicklern

Hightech-Komponenten.

Leistungsangebot

Das Unternehmen deckt die komplette Prozesskette ab:

- Planung & Konstruktion
- Zerspanung, Schweißen & Blechbearbeitung
- Oberflächenveredelung
- Montage komplexer Baugruppen
- Endabnahme mit dokumentierten Prüfverfahren

Unternehmensdaten

Branche	Dienstleistung
Rechtsform	AG
Mitarbeiter	80 bis 90

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	10 Mio €
EBITDA	920.000€
Geschäftsführergehalt	141 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	nach Vereinbarung
Verkaufsgrund	private Gründe



Durch moderne Produktionsprozesse und zertifizierte Qualitätssicherung entstehen

langlebige Komponenten mit sehr niedriger Reklamationsquote – geschätzt von

internationalen Industriekunden.

Zertifizierungen & Besonderheiten

- DIN EN 3834-2 Schweißfachbetrieb
- ISO 9001-zertifiziert (gültig bis Oktober 2025)
- TÜV-Zulassung für Druckgeräterichtlinie (2024/68/EU)
- Werkstoffprüfer & ZfP-zertifiziertes Personal intern verfügbar
- Eigener Fuhrpark & hohe logistische Unabhängigkeit
- · Auftragsbestand hoch, wiederkehrend

Technik & Infrastruktur

- Produktionsfläche: über 6.500 m2
- Wiederbeschaffungswert Maschinenpark: ca. 11 Mio. €
- Alle Maschinen befinden sich in technisch einwandfreiem Zustand
- Technologisch breit aufgestellt: Laserschneiden, CNC-Fräsen, Rundbiegen,

Schweißen, Lackierung, Druckprüfung etc.

• Gute Erweiterbarkeit der Fläche bei zusätzlichem Wachstum

Käuferchancen und Verkaufsmodalitäten

- · Direkter Produktionsstart dank moderner Infrastruktur
- Skalierungsmöglichkeiten durch hohe Kapazitätsreserven
- · Langfristige Kundenbindung durch internationale Auftraggeber
- Fachkräftesicherung: Sehr stabiles Team mit hohem Know-how
- Unabhängigkeit in der Lieferkette durch eigene Logistik und verlässliche Partner

Fazit für strategische Käufer

Das Unternehmen besetzt eine wertvolle Nische an der Schnittstelle zwischen

Maschinenbau und Hightech-Zulieferindustrie. Genau das macht es attraktiv für

strategische Käufer, die z. B.:

- ihre eigene Lieferkette sichern wollen,
- zusätzliche Kapazitäten im Qualitätssegment suchen,
- oder in neue Märkte (z. B. Energietechnik, Sonderanlagen) einsteigen wollen. Die klare Prozessstruktur, hohe Fachkräftequote und etablierte Kundenbindung bieten

beste Voraussetzungen für weiteres Wachstum unter neuer Führung.

Unternehmensdaten

Branche Dienstleistung Rechtsform AG 80 bis 90 Mitarbeiter

Das Unternehmen in Zahlen

Gegen Gebot 10 Mio € Jahresumsatz **EBITDA** 920.000€ Geschäftsführergehalt 141 Tsd € 100 % Abzugebender Anteil Provisionspflichtig Nein Zahlungskonditionen nach Vereinbarung Verkaufsgrund private Gründe

Ihr zuständiges Projekt-Team



Dr. Isabell Ofer Senior Consultant für Unternehmensnachfolge



Kevin Gwozdz Leiter Transaktionsmanagement

Kontakt



Tel: 0211 41746122



projekt-synelefseis@calandi.de



☑ Projektanfrage versenden





Verkaufsmodalitäten

• Anteile: 100 %

• Kaufpreis: gegen Gebot • Übergabe: flexibel gestaltbar

• Geschäftsführer bleibt bis 2029 an Bord, für eine geordnete Übergangsphase

Provisionsfrei

Die Veräußerung erfolgt aus privaten Gründen. Die vorhandene Geschäftsführung steht

einem Käufer bis 2029 weiter zur Verfügung. Die konkreten Modalitäten

können individuell verhandelt werden.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Dr. Isabell Ofer Senior Consultant für Unternehmensnachfolge



Kevin Gwozdz Leiter Transaktionsmanagement

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen 🙃



Kontakt



Tel: 0211 41746122



projekt-synelefseis@calandi.de



☑ Projektanfrage versenden







Anschrift:

Calandi GmbH Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf, HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de