Projekt PRÓODOS

Führender Anbieter digitaler Managementsysteme, Audit- und Risikomanagementlösungen für internationale Industrieunternehmen



Kaufpreis	Jahresumsatz	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**~ €**	**120.000 €**

Nordrhein-westfalen



Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €



Unternehmen

Einzigartige Marktposition und internationales Wachstumspotential:
Das Unternehmen ist ein etablierter und hochspezialisierter Software- und Beratungsanbieter für digitale Managementsysteme, Audit-, Risiko- und Compliance-Management. Seit der Gründung im Jahr 2010 hat sich das Unternehmen zu einem anerkannten Markt- und Innovationsführer in den Bereichen Customer Specific Requirements (CSR), Auditmanagement und digitale Prozessabsicherung entwickelt.
Mit seinen proprietären Softwareplattformen sowie einer einzigartigen Kombination aus Technologie, Branchenexpertise und internationaler Beratungskompetenz unterstützt das Unternehmen Industrieunternehmen dabei, regulatorische Anforderungen effizient zu erfüllen, Risiken frühzeitig zu erkennen und Prozesse nachhaltig zu optimieren. Das Leistungsportfolio umfasst insbesondere die Bereiche CSR-Management, Auditmanagement, Lieferantenmanagement, Risikomanagement, Prozessmanagement und Wissensmanagement.
Die Verbindung von innovativen Softwarelösungen, Beratungsleistungen, Schulungen und tiefgehendem Industrie-Know-how schafft nachhaltige Wettbewerbsvorteile, hohe Kundenbindung und attraktive Skalierungsmöglichkeiten. Gleichzeitig eröffnen die starke Marktposition, die internationale Ausrichtung sowie die kontinuierliche Entwicklung neuer Technologien und Geschäftsfelder hervorragende Wachstumsperspektiven für strategische
Investoren und Partner.
Kundenbasis:
Die Kundenbasis aus ca. 120 aktiven Kunden ist breit diversifiziert und umfasst Unternehmen aus der Automobil-, Aerospace-, Defence-, Chemie-, Elektro-, Kunststoff- und Metallindustrie sowie dem Dienstleistungssektor.
Eine Abhängigkeit von Einzelkunden besteht nicht.

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot

Geschäftsfeld & Spezialisierung

Der wesentliche Unternehmenswert liegt in den eigens entwickelten Softwareplattformen, die technologische Innovation, regulatorisches Expertenwissen und jahrelange Praxiserfahrung miteinander verbinden.
Softwarespezialisierung - Die nächste Generation integrierter Managementsysteme
Seit 2017 entwickelt das Unternehmen die Digitale Strategie (Digital Integrated Management System) mit dem Ziel, Unternehmen eine praxisnahe, zukunftsorientierte und durchgängig vernetzte Lösung für modernes Management, Risikosteuerung und Compliance bereitzustellen.

Die Plattform vereint gesetzliche Vorgaben, internationale Normen, kundenspezifische Anforderungen sowie operative und strategische Unternehmensprozesse in einem integrierten Gesamtsystem. Dadurch werden Zusammenhänge, Risiken und Wechselwirkungen transparent, messbar und aktiv steuerbar.
Mit insgesamt 12 intelligent vernetzten Anwendungen deckt die Softwarelösung heute bereits rund 85 % der relevanten Anforderungen der Automobilindustrie ab und unterstützt Unternehmen bei der Digitalisierung, Standardisierung und nachhaltigen Optimierung ihrer Managementsysteme.
Im Gegensatz zu klassischen CAQ-Lösungen fokussiert sich die Softwarelösung nicht nur auf Qualitätssicherung, sondern auf die ganzheitliche Steuerung von Unternehmen.
Die Plattform verbindet Prozess-, Risiko-, Audit-, Compliance- und Wissensmanagement in einer einzigartigen Systemarchitektur und schafft dadurch nachhaltige Wettbewerbsvorteile, hohe Skalierbarkeit sowie eine starke Basis für weiteres internationales Wachstum.
Die nachfolgend dargestellten Alleinstellungsmerkmale (USPs) verdeutlichen das erhebliche Marktund Entwicklungspotenzial der Software-Plattform.
Der digitale Standard für das Anforderungsmanagement (Customer Specific Requirements)
Diese Softwarelösung ist eine einzigartige weltweite Plattform zur Verwaltung, Analyse und Umsetzung kundenspezifischer Anforderungen.
Dem Unternehmen stehen zunehmend vor der Herausforderung, ca. 8.000 tausende Anforderungen von OEMs, Kunden, Normen und Behörden sicher in ihre Prozesse zu integrieren. Diese Softwarelösung schafft hierfür eine digitale Brücke zwischen Anforderungen, Prozessen, Risiken, Audits und Managementsystemen sowie der Vertragssicherheit.
Kundennutzen: Sicherstellung von Compliance und Auditfähigkeit Reduzierung von Haftungs- und Geschäftsrisiken Transparente Nachverfolgung von Anforderungen Höhere Effizienz in Entwicklung, Produktion und Management Nachhaltige Wissenssicherung
Damit besitzt das Unternehmen ein echtes Alleinstellungsmerkmal (USP) in einem Markt mit stetig steigenden regulatorischen Anforderungen.
Trainings, Qualifizierungen sowie internationale Assessments und Audits
Neben der Entwicklung innovativer Softwarelösungen verfügt das Unternehmen über ein umfangreiches internationales Beratungs-, Trainings- und Auditportfolio. Das Unternehmen unterstützt Industriekunden weltweit bei der Einführung, Weiterentwicklung und Absicherung von Managementsystemen sowie bei der Erfüllung regulatorischer, normativer und kundenspezifischer Anforderungen.
Das Leistungsspektrum umfasst Beratungs- und Implementierungsprojekte in den Bereichen Qualitätsmanagement, Prozessmanagement, Risiko- und Chancenmanagement, Auditmanagement, Lieferantenmanagement, Compliance-Management sowie Nachhaltigkeitsmanagement. Ergänzt wird

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
CFO/COO



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

Tel: 0211 82269950
projekt-proodos@calandi.de

Projektanfrage versenden

dieses Angebot durch die Durchführung von internationalen Assessments, Lieferantenbewertungen, Prozessaudits, Systemaudits sowie Reifegrad- und Risikoanalysen entlang globaler Wertschöpfungs- und Lieferketten.
Ein weiterer wesentlicher Bestandteil des Geschäftsmodells ist das Qualifizierungs- und Trainingsgeschäft. Das Unternehmen bietet heute ein Portfolio von mehr als 40 Trainings- und Weiterbildungsprogrammen an und unterstützt Unternehmen bei der Entwicklung von Fach- und Führungskräften. Die Schulungen reichen von Grundlagen- und Auditoren Ausbildungen bis hin zu spezialisierten Trainings für internationale Normen, Methoden und Managementsysteme.
Durch die langjährige Zusammenarbeit mit renommierten Organisationen wie dem TÜV Nord und der Deutschen Gesellschaft für Qualität (DGQ) verfügt das Unternehmen über eine hohe Marktakzeptanz und Sichtbarkeit im Bereich der beruflichen Weiterbildung. Die Kombination aus Software, Beratung, Assessments, Audits und Qualifizierung schafft nachhaltige Kundenbeziehungen und positioniert das Unternehmen als ganzheitlichen Partner für die digitale Transformation, Compliance-Sicherung und kontinuierliche Verbesserung von Managementsystemen auf internationaler Ebene.
Know-how und Wettbewerbsvorteile
Das Unternehmen verfügt über ein außergewöhnlich hohes Maß an Fach- und Branchenkompetenz. Die Experten besitzen umfangreiche Kenntnisse in internationalen Standards und Methoden, unter anderem: IATF 16949, ISO 9001, ISO 14001, ISO 45001, ISO 50001, ISO 27001, EN 9100, AQAP / NATO, APQP, PPAP, FMEA, SPC, MSA, VDA 6.3, VDA 6.5, BMW RPAS. Die hochqualifizierten Berater, Auditoren, Coaches und Trainer verfügen über langjährige internationale Projekterfahrung und begleiten Kunden weltweit. Dieses Wissen wurde über Jahrzehnte aufgebaut und bildet heute die Grundlage für die proprietären Softwarelösungen und Beratungsleistungen des Unternehmens.

Wachstum und wirtschaftliche Entwicklung

Das Unternehmen konnte in den vergangenen Jahren eine außergewöhnlich positive Geschäftsentwicklung realisieren.
Jahr Umsatz
2021 711 T€
2022 932 T€
2023 1,16 Mio. €
2024 1,45 Mio. €
2025 1,65 Mio. €

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
CFO/COO



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-proodos@calandi.de

Projektanfrage versenden

Dies entspricht einem durchschnittlichen jährlichen Wachstum von rund 23 % und liegt damit deutlich über dem Wachstum vergleichbarer Marktsegmente.
Zusätzlich überzeugt das Unternehmen durch: Hohe Eigenkapitalquote Überdurchschnittliche Gesamtkapitalrentabilität Hohe Wiederkehrraten bei Bestandskunden Sehr gute Liquidität Nachhaltig profitables Geschäftsmodell
Das Unternehmen verzeichnet seit Jahren ein kontinuierliches Umsatzwachstum, getragen durch eine erfolgreiche Marktdurchdringung sowie die internationale Expansion in Märkte wie China und Mexiko. Die breite und diversifizierte Kundenstruktur bietet eine hohe Stabilität ohne Abhängigkeit von einzelnen Großkunden.
Zusätzliche Wachstumspotenziale ergeben sich durch den weiteren Ausbau der internationalen Aktivitäten in Asien, Nordamerika und Mexiko, die Erweiterung des Softwareportfolios sowie die Entwicklung neuer Beratungs- und Forschungsleistungen. Durch die modulare Produktstruktur profitieren Kunden von einem hohen Wiederkaufs- und Cross-Selling-Potenzial.
Ein besonderer Zukunftstreiber sind die Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten des Unternehmens. Aktuell entwickelt das Unternehmen innovative Wirkmodelle zur Analyse von Unternehmenszielen, Risiken, Chancen, Maßnahmen und Prozessen mit dem Ziel, Risiken quantitativ vorherzusagen und Entscheidungen in integrierten Managementsystemen datenbasiert zu optimieren. Die öffentliche Förderung dieser Entwicklungsprojekte unterstreicht die Innovationskraft, technologische Kompetenz und Zukunftsfähigkeit des Unternehmens.
Dank seiner einzigartigen Marktposition, proprietären Softwarelösungen und kontinuierlichen Innovationsstrategie bietet das Unternehmenexzellente Voraussetzungen für nachhaltiges Wachstum und internationale Skalierung.

Innovation als Wachstumstreiber

Neue Projekte & Innovationsvorhaben
KI-gestützter Wissenstransfer / Betriebs- und Erfahrungswissensmanagement der nächsten Generation
Mit diesem neuen Ansatz (Betriebs- und Erfahrungswissensmanagement) entwickelt das Unternehmen eine innovative Lösung zur nachhaltigen Sicherung, Digitalisierung und intelligenten Nutzung von Expertenwissen. Ziel ist es, kritisches Know-how von Mitarbeitern systematisch zu erfassen, mit Unternehmensprozessen, Risiken, Anforderungen und Entscheidungen zu verknüpfen und langfristig für das Unternehmen verfügbar zu machen.
Vor dem Hintergrund des demografischen Wandels, des Fachkräftemangels und zunehmender Nachfolgeherausforderungen verlieren viele Unternehmen wertvolles Erfahrungswissen, das häufig nur in den Köpfen einzelner Experten vorhanden ist. Diese Softwarelösung adressiert diese Herausforderung durch die Kombination von Wissensmanagement, Erfahrung, Prozessmanagement

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
CFO/COO



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-proodos@calandi.de

Projektanfrage versenden

und Künstlicher Intelligenz.
Die Lösung ermöglicht den Aufbau intelligenter Wissensplattformen, in denen Erfahrungswissen strukturiert dokumentiert, vernetzt und analysiert wird. KI-gestützte Algorithmen erkennen Zusammenhänge, leiten Handlungsempfehlungen ab und unterstützen Führungskräfte sowie Mitarbeiter bei fundierten Entscheidungen. Dadurch entstehen digitale Wissensspeicher, intelligente Entscheidungshilfen sowie eine nachhaltige Absicherung von Unternehmenswissen über Generationen hinweg.
Mit dieser Softwarelösung erschließt dem Unternehmen einen wachstumsstarken Zukunftsmarkt an der Schnittstelle von Wissensmanagement, Digitalisierung, Künstlicher Intelligenz und Unternehmensnachfolge und bietet Unternehmen einen innovativen Ansatz, um Know-how dauerhaft zu sichern und Wettbewerbsvorteile nachhaltig auszubauen
Defence Requirements Performance & Assurance - Die Zukunft der Lieferantenbewertung in sicherheitskritischen Lieferketten
Mit dieser Softwarelösung erschließt das Unternehmen ein neues, wachstumsstarkes Marktsegment.
Die Plattform ermöglicht die Bewertung von: Risiken Resilienz Leistungsfähigkeit Compliance Reifegrad
innerhalb verteidigungsrelevanter Lieferketten.
Die Entwicklung erfolgt gemeinsam mit der Deutschen Gesellschaft für Qualität (DGQ) und adressiert die steigenden Anforderungen von Verteidigungs-, Sicherheits- und Hochtechnologieunternehmen.
Förderfähige Forschungs- und Entwicklungsprojekte
Parallel investiert das Unternehmen kontinuierlich in Forschung und Entwicklung.
Aktuelle Forschungsaktivitäten konzentrieren sich auf:
> Defence Softwarelösung Wirkmodelle für Risiken und Chancen KI-gestützte Entscheidungsfindung integrierte Managementsysteme Predictive Risk Analytics
Ziel ist die quantitative Vorhersage von Risiken und die Optimierung von Entscheidungen innerhalb integrierter Managementsysteme. Durch öffentliche Förderprogramme werden Entwicklungsrisiken reduziert und Innovationspotenziale beschleunigt.

Einarbeitung & Übergabe

Der geschäftsführende Gesellschafter steht auf Wunsch für eine mehrjährige Übergangs- und Begleitphase zur Verfügung.
Dadurch werden sichergestellt: Sicherung des Know-hows Kontinuität der Kundenbeziehungen Unterstützung bei der strategischen Weiterentwicklung Strukturierter Wissenstransfer Reibungslose Unternehmensübergabe

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
CFO/COO



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-proodos@calandi.de

Projektanfrage versenden

Parallel wurden in den vergangenen Monaten Strukturen etabliert, die Verantwortlichkeiten aufteilen und personelle Abhängigkeiten reduzieren.

Executive Summary

Fazit
Das Unternehmen ist ein etablierter und hochspezialisierter Anbieter von Softwarelösungen, digitalen Managementsystemen und internationalen Beratungsleistungen für Industrieunternehmen. Es verbindet über 35 Jahre Branchen- und Managementsystem-Know-how mit proprietären Softwareplattformen für Customer Specific Requirements, Audit-, Risiko-, Compliance-, Prozess- und Wissensmanagement. Mit dieser Kombination aus Technologie, tiefem Industrie-Know-how und internationaler Beratungskompetenz nimmt das Unternehmen eine führende Position in spezialisierten Marktsegmenten ein. Ein wesentlicher Wettbewerbsvorteil liegt in den eigenentwickelten Softwareplattformen, die regulatorische Anforderungen, internationale Normen, kundenspezifische Anforderungen sowie operative und strategische Unternehmensprozesse in integrierten Managementsystemen miteinander verbinden. Ergänzt wird das Softwaregeschäft durch Beratungs-, Audit-, Assessment- und Trainingsleistungen. Die Kombination dieser Geschäftsbereiche schafft hohe Kundenbindung, wiederkehrende Umsätze sowie attraktive Cross-Selling- und Skalierungspotenziale.
Das Geschäftsmodell zeichnet sich durch eine nachhaltig positive Entwicklung und eine solide wirtschaftliche Basis aus. Gleichzeitig verfügt das Unternehmen über eine breite und diversifizierte internationale Kundenbasis von rund 120 aktiven Kunden und weist eine hohe Eigenkapitalquote, überdurchschnittliche Gesamtkapitalrentabilität, gute Liquidität und eine nachhaltige Profitabilität auf.
Für die weitere Entwicklung bestehen erhebliche Wachstumsperspektiven. Diese ergeben sich insbesondere aus der internationalen Expansion, der Weiterentwicklung und Skalierung der proprietären Softwareplattformen sowie der Erschließung neuer Geschäftsfelder. Besondere Potenziale liegen in den Bereichen Defence-Lieferkettenmanagement, KI-gestütztes Wissensmanagement, digitale Compliance sowie datenbasierte Risiko- und Unternehmenssteuerung. Kontinuierliche Forschungs- und Entwicklungsaktivitäten, teilweise im Rahmen öffentlich geförderter Projekte, bilden hierfür eine zusätzliche technologische Grundlage.
Damit bietet das Unternehmen die Kombination aus etablierter Marktposition, nachweisbarer Profitabilität, proprietärer Technologie, internationaler Kundenbasis und klaren Wachstumsperspektiven. Für strategische Investoren und Technologieunternehmen eröffnet sich die Möglichkeit, ein bereits erfolgreiches Geschäftsmodell zu übernehmen und insbesondere durch

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 1,7 Mio €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
CFO/COO



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

Tel: 0211 82269950
projekt-proodos@calandi.de

Projektanfrage versenden

Internationalisierung, Software-Skalierung, Cross-Selling und die Entwicklung neuer Technologiefelder weiter auszubauen. Eine strukturierte und mehrjährige Übergabe durch den bisherigen geschäftsführenden Gesellschafter kann dabei die Sicherung von Know-how, Kundenbeziehungen und Geschäftskontinuität unterstützen.

Zukunft gestalten statt verwalten

Das Unternehmen steht für die nächste Generation digitaler Managementsysteme.

Das Unternehmen verbindet regulatorisches Know-how, Digitalisierung, Risikomanagement, Auditkompetenz und Künstliche Intelligenz in einer Form, die am Markt nur selten zu finden ist. Für strategische Investoren, Technologieunternehmen oder Industriepartner eröffnet sich die Chance, an einer klar positionierten Wachstumsstory mit internationalem Potenzial teilzuhaben.

Digitale Managementsysteme für eine sichere, transparente und resiliente Industrie von morgen.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
CFO/COO



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-proodos@calandi.de

Projektanfrage versenden



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Sven Rößner, LL.M.
Lena Windhorst

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de