

Projekt PRÓODOS

Softwareentwickler und Dienstleister für Managementsysteme internationaler Industriekunden - Marktführer



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

~ €

Gesamtkapitalrentabilität

27,2%

Geschäftsführergehalt

120.000 € Nordrhein-westfalen

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 2 Mio €
Gesamtkapitalrentabilität	27,2%
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Unternehmen

Das zum Verkauf stehende Unternehmen ist ein seit 2010 bestehender, spezialisierter Anbieter von Softwarelösungen und Beratungsdienstleistungen im Bereich spezifischer Managementsysteme. Der Firmensitz befindet sich in Nordrhein-Westfalen. Das Unternehmen hat sich als Markt- und Innovationsführer in den Segmenten CSR-Management (Corporate Specific Requirements) und Auditmanagement weltweit etabliert.

Geschäftsfeld & Spezialisierung: Entwicklung und Vertrieb modularer, proprietärer Softwarelösungen für Managementsysteme. Beratung und Schulung von Qualitäts-, Risiko-, Umwelt-, Beschaffungs-, HR- und Prozessmanagementsystemen. Projektmanagement und Implementierung digitaler, innovativer und zukunftsorientierter Managementsysteme.

Branchenübergreifende Lösungen für Automobil-, Chemie-, Elektro-, Kunststoff- und metallverarbeitende Industrie sowie Dienstleistungsunternehmen.

Kundenbasis: Ca. 120 aktive gewerbliche Kunden. Ca. 500 Aufträge pro Jahr. Diversifizierte Kundenstruktur ohne Einzelkundenabhängigkeit.

Team & Know-how: Hochqualifiziertes Team aus zertifizierten Consultants, Coaches und Trainern mit IT- oder ingenieurwissenschaftlichem Hintergrund. Umfassende Expertise in internationalen Normen (u. a. ISO 9001, IATF 16949, ISO 14001, ISO 50001, ISO 45001, ISO 27001) und Methoden der Automobilindustrie (APQP, PPAP, FMEA, 8D).

Unternehmensdaten

Branche	Software, Beratung
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2010
Hauptniederlassung	Nordrhein-westfalen
Standorte	1
Mitarbeiter	18

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,4 Mio - 2 Mio €
Gesamtkapitalrentabilität	27,2%
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Kaufpreis	Gegen Gebot
Provisionspflichtig	Nein

Wirtschaftlichkeit & Potential

Stetiges Umsatzwachstum durch erfolgreiche Marktdurchdringung und internationale Expansion (u. a. China, Mexiko). Sehr hohe Eigenkapitalquote (76,9%) und überdurchschnittliche Rentabilität (27,2%). Breite, stabile Kundenbasis ohne Klumpenrisiken.

Weiteres Entwicklungspotential: Ausbau internationaler Märkte, insbesondere in Asien und Nordamerika. Erweiterung des Softwareportfolios und Ausbau der Beratungsdienstleistungen. Hohe Wiederkaufsrate und Cross-Selling-Potenzial durch modulare Produktstruktur. Starke Positionierung als Innovationsführer mit Alleinstellungsmerkmalen.

Einarbeitung & Übergabe

Der derzeitige Inhaber steht nach Bedarf für eine mehrjährige Übergangs- und Beratungsphase zur Verfügung. Dies gewährleistet: Reibungslose Einarbeitung des neuen Geschäftsführers (respektive Gesellschafter, Standortleiter o.ä.). Wissenstransfer und Sicherung von Kundenbeziehungen. Kontinuität in der Unternehmensentwicklung und strategischen Ausrichtung.

Zusammenfassung

Vorteile auf einen Blick: Marktführerschaft in spezialisierten Softwarelösungen für Managementsysteme. Solide Finanzbasis mit hoher Eigenkapitalquote und starker Rentabilität. Stabiles, diversifiziertes Kundenportfolio ohne Abhängigkeit von Einzelkunden. Innovationskraft und kontinuierliche Produktentwicklung. Internationales Wachstumspotenzial durch erfolgreiche Expansion. Erfahrenes Team und umfassende Branchenexpertise. Flexible Übergabe mit Unterstützung durch den bisherigen Inhaber.

Fazit:

Das Unternehmen bietet eine seltene Kombination aus technologischer Exzellenz, wirtschaftlicher Stabilität und nachhaltigem Wachstumspotenzial. Es eignet sich ideal für Investoren oder strategische Käufer, die einen führenden Player im Bereich Managementsystem-Software und Beratung übernehmen oder sich den Zugang zu speziellen Märkten (z.B. China) erschließen möchten.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp
Senior Manager M&A;




Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-proodos@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de