Projekt RATIOCALC

ERP-Softwarenabieter - Business Intelligence, CRM, Logisitk und E-Procurement

Kaufpreis	Jahresumsatz	Betriebsergebnis	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**~505.000 €**	**~75.000 €**	**60.000 €**

Bayern

Unternehmensdaten

Rechtsform	GmbH & Co. KG
Hauptniederlassung	Bayern
Mitarbeiter	5

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	450 Tsd - 560 Tsd €
Betriebsergebnis	60 Tsd - 90 Tsd €
Geschäftsführergehalt	60 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein

Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein professioneller IT-Dienstleister mit einer ERP Branchenlösung für Bürofachhandel und technischen Handel. Die Spezialisierung und Alleinstellung besteht in der Standardlösung, die auf Wunsch an Anforderung der Kunden angepasst werden kann. Das Unternehmen besteht seit über 30 Jahren am Markt. Die entwickelte Software läuft stabil in zahlreichen Betrieben.
Das Leistungsspektrum umfasst:
- Kundeninformationssysteme (KIS)
- Inventur und Warenwirtschaft
- Softwaretechnische Anbindung von Fördertechnik (z.B. Lagertechnik beispielsweise Autostore)
- Einkauf (Delkredere Abrechnung)
- Logistik (insb. Scanner-Kommissionierung und Ablieferungsrapport)
- Anbindung von Lieferanten (Stammdatenanlage, Sortimentspflege und Erweiterung)
- Kundenmanagement (CRM)
- Produktmanagement, Alternativ- und Ersatzartikel - und Konditionenmanagement (Kundenpreiskalkulation)
- Auswertungen (Orders, Rechnungen, Produktion)

Die Standard-Module mit Wartungsverträgen generieren einen jährlichen Umsatz von 250.000 EUR und beinhalten einen Großteil der benötigten Features. Auf den Betrieb abgestimmte, maßgeschneiderte Lösungen werden ergänzend angeboten. Aufgrund bestehender Rahmen-, Wartungs- und Support-Verträge besteht eine gewisse Planungssicherheit im Unternehmen, die einem Käufer als solide, finanzielle Basis für den weiteren Ausbau des Unternehmens dienen kann.

Unternehmensdaten

Rechtsform	GmbH & Co. KG
Hauptniederlassung	Bayern
Mitarbeiter	5

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	450 Tsd - 560 Tsd €
Betriebsergebnis	60 Tsd - 90 Tsd €
Geschäftsführergehalt	60 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

Kundenakquise und Ausbaumöglichkeiten

Neukundenakquise findet aktuell nicht aktiv statt. Neue Lösungen / Module werden den Bestandskunden angeboten. Kunden kommen derzeit vor allem aus dem Bereich Bürobedarf, technischer Handel und Logistik - ausschließlich B2B.

Mitarbeiter

Die Arbeitsatmosphäre im Unternehmen ist familiär. Es gibt vier Programmierer sowie eine Person im Support, die sich auch um die Dokumentation und das Wissensmanagement im Unternehmen kümmert. Der Altersdurchschnitt liegt bei 40 Jahren.

Übergabe

Für eine längere qualifizierte Übergabe- und Einarbeitungszeit steht der derzeitige Inhaber einem Nachfolger nach Absprache gerne zur Verfügung.
Die konkreten Modalitäten können individuell abgestimmt und verhandelt werden.

Wirtschaftliche Perspektive

Die Einbindung von KI in einzelne Module wurde bereits geplant.

Ihr zuständiges Projekt-Team

Marion Mang
Senior Consultant für Unternehmensnachfolge

Ismail Dinc
Berater für Unternehmensnachfolge

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 41746119
projekt-ratiocalc@calandi.de

Projektanfrage versenden

Anschrift:
Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de