

Projekt AUTOMATION

# Ingenieurbüro für Automatisierungstechnik und GMP-Zertifizierung



Kaufpreis	Jahresumsatz	ØEBITDA	Geschäftsführergehalt
<b>Gegen Gebot</b>	<b>~1.175.000 €</b>	<b>250.000 €</b>	<b>75.000 €</b>

 Westdeutschland



## Unternehmensdaten

Branche	Engineering
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2006
Hauptniederlassung	Westdeutschland

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,1 Mio - 1,25 Mio €
ØEBITDA	250 Tsd €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



## Das Unternehmen

### Geschäftsmodell und Kompetenzen

Das Unternehmen ist ein etabliertes Ingenieurbüro, spezialisiert auf Automatisierungstechnik und Anlagenbau. Der Betrieb bietet eine umfassende Projektbegleitung, die von der Planung und Konzeption über die Umsetzung bis zur Inbetriebnahme reicht. Besonders hervorzuheben ist die GMP-Zertifizierung, die eine besondere Eignung für Projekte in der Pharmaindustrie garantiert. Dank dieser Zertifizierung kann das Unternehmen höchsten Qualitätsstandards gerecht werden und den anspruchsvollen Anforderungen im Bereich der Good Manufacturing Practice (GMP) gerecht werden.

### Kundennetzwerk und Referenzen

Das Ingenieurbüro verfügt über eine renommierte Kundenbasis und zählt bekannte Unternehmen zu seinen Auftraggebern. Diese namhaften Kunden schätzen die hohe Fachkompetenz und die Fähigkeit des Unternehmens, auch komplexe Automatisierungslösungen zuverlässig umzusetzen. Die langjährigen und stabilen Geschäftsbeziehungen tragen zur sicheren Umsatzsituation des Unternehmens bei und bieten eine solide Basis für zukünftiges Wachstum.

### Leistungsspektrum und Spezialisierung

Ein besonderes Merkmal des Unternehmens ist die eigene Programmierung der Automatisierungsanlagen, was eine hohe Flexibilität und Anpassungsfähigkeit ermöglicht. Dies stellt sicher, dass spezifische Kundenanforderungen passgenau umgesetzt und individualisierte Lösungen angeboten werden können.

### Finanzkennzahlen und wirtschaftliche Stabilität

Das Unternehmen verzeichnet stabile Umsätze und verfügt über ein krisensicheres Geschäftsmodell, das auf fundierter Expertise und langfristigen Kundenbeziehungen basiert. Dank der starken Spezialisierung und der kontinuierlich hohen Nachfrage ist das Unternehmen in der Lage, seine Marktposition zu halten und nachhaltig zu wirtschaften.

### Verkaufsgrund und Perspektiven

Der Verkauf des Unternehmens bietet eine hervorragende Möglichkeit für Investoren oder strategische Käufer, in ein erfolgreiches, etabliertes und zukunftsfähiges Geschäftsfeld einzutreten. Mit den bestehenden Strukturen, den kompetenten Fachkräften und den bewährten Geschäftsbeziehungen ist das Unternehmen bestens positioniert, um auch zukünftig erfolgreich am Markt zu agieren und weiter zu wachsen.

## Unternehmensdaten

Branche	Engineering
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2006
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	1
Mitarbeiter	6

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Arbeitsintensität	30 Std. / wtl.
Jahresumsatz	1,1 Mio - 1,25 Mio €
ØEBITDA	250 Tsd €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge



Adresse

Firmenname

Strasse/Nr.

PLZ/Ort

Land



## Ihr zuständiges Projekt-Team

**Sven Rößner, LL.M.**

Director M&amp;A;

**Dr. Rainer Ammon**

Geschäftsführer

## Kontakt



Tel: 0211 82269914



projekt-automation@calandi.de



Projektanfrage versenden



**Hauptsitz:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11  
40212 Düsseldorf



**Anschrift:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

**Handelsregister:**

Amtsgericht Düsseldorf,  
HRB 94427

**Geschäftsleitung:**

Dr. Rainer Ammon  
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

**Steuernummer:**

103 / 5717 / 4415

**Datenschutzbeauftragter:**

Dr. Thomas Bergmann

**Internet:**

[www.calandi.de](http://www.calandi.de)