Projekt AUTOMATION

Ingenieurbüro für Automatisierungstechnik und GMP-Zertifizierung



Kaufpreis	Jahresumsatz	ØEBITDA	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**~ €**	**250.000 €**	**75.000 €**

Westdeutschland



Unternehmensdaten

Branche	Engineering
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2006
Hauptniederlassung	Westdeutschland

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	1,1 Mio - 1,25 Mio €
ØEBITDA	250 Tsd €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Geschäftsmodell und Kompetenzen
Das Unternehmen ist ein etabliertes Ingenieurbüro, spezialisiert auf Automatisierungstechnik und Anlagenbau. Der Betrieb bietet eine umfassende Projektbegleitung, die von der Planung und Konzeption über die Umsetzung bis zur Inbetriebnahme reicht. Besonders hervorzuheben ist die GMP-Zertifizierung, die eine besondere Eignung für Projekte in der Pharmaindustrie garantiert. Dank dieser Zertifizierung kann das Unternehmen höchsten Qualitätsstandards gerecht werden und den anspruchsvollen Anforderungen im Bereich der Good Manufacturing Practice (GMP) gerecht werden.
Kundennetzwerk und Referenzen
Das Ingenieurbüro verfügt über eine renommierte Kundenbasis und zählt bekannte Unternehmen zu seinen Auftraggebern. Diese namhaften Kunden schätzen die hohe Fachkompetenz und die Fähigkeit des Unternehmens, auch komplexe Automatisierungslösungen zuverlässig umzusetzen. Die langjährigen und stabilen Geschäftsbeziehungen tragen zur sicheren Umsatzsituation des Unternehmens bei und bieten eine solide Basis für zukünftiges Wachstum.
Leistungsspektrum und Spezialisierung
Ein besonderes Merkmal des Unternehmens ist die eigene Programmierung der Automatisierungsanlagen, was eine hohe Flexibilität und Anpassungsfähigkeit ermöglicht. Dies stellt sicher, dass spezifische Kundenanforderungen passgenau umgesetzt und individualisierte Lösungen angeboten werden können.
Finanzkennzahlen und wirtschaftliche Stabilität
Das Unternehmen verzeichnet stabile Umsätze und verfügt über ein krisensicheres Geschäftsmodell, das auf fundierter Expertise und langfristigen Kundenbeziehungen basiert. Dank der starken Spezialisierung und der kontinuierlich hohen Nachfrage ist das Unternehmen in der Lage, seine Marktposition zu halten und nachhaltig zu wirtschaften.
Verkaufsgrund und Perspektiven
Der Verkauf des Unternehmens bietet eine hervorragende Möglichkeit für Investoren oder strategische Käufer, in ein erfolgreiches, etabliertes und zukunftsfähiges Geschäftsfeld einzutreten. Mit den bestehenden Strukturen, den kompetenten Fachkräften und den bewährten Geschäftsbeziehungen ist das Unternehmen bestens positioniert, um auch zukünftig erfolgreich am Markt zu agieren und weiter zu wachsen.

Unternehmensdaten

Branche	Engineering
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2006
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	1
Mitarbeiter	6

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Arbeitsintensität	30 Std. / wtl.
Jahresumsatz	1,1 Mio - 1,25 Mio €
ØEBITDA	250 Tsd €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Adresse

Firmenname

Strasse/Nr.

PLZ/Ort

Land

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Dr. Rainer Ammon
Advisory Board

Kontakt

Tel: 0211 82269914

projekt-automation@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Sven Rößner, LL.M.
Lena Windhorst

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de