

Projekt MÉTRO

Hersteller für industrielle Präzisionsmesstechnik / Supplier of industrial precision measuring technology



Kaufpreis

2.500.000 €

Jahresumsatz

~ €

EBITDA

420.000 €

Geschäftsführergehalt

150.000 € **Süddeutschland**

Unternehmensdaten

Branche	Messtechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1993
Hauptniederlassung	Süddeutschland

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	2,5 Mio €
Jahresumsatz	2,4 Mio - 2,9 Mio €
EBITDA	420.000 €
Geschäftsführergehalt	150 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Beschreibung

1. Unternehmen

Das zum Verkauf stehende Unternehmen ist ein international aufgestellter, innovativer Anbieter im Bereich der industriellen Messtechnik mit Hauptsitz in Süddeutschland und einer Niederlassung in Nordamerika.

Seit über drei Jahrzehnten entwickelt, produziert und vertreibt das Unternehmen hochpräzise Encoder und Messsysteme, die weltweit in unterschiedlichsten Branchen zum Einsatz kommen. Die Produktpalette umfasst sowohl inkrementale als auch absolute Drehgeber, magnetische und optische Systeme sowie Speziallösungen für explosionsgefährdete Bereiche (ATEX/IECEX-zertifiziert). Die Entwicklung eigener OPTO-ASICs und die konsequente Ausrichtung auf kundenspezifische Lösungen unterstreichen die technologische Führungsrolle des Unternehmens.

Beide Standorte – die deutsche Gesellschaft und die nordamerikanische Niederlassung – verfügen jeweils über eigene, im Eigentum befindliche Betriebsimmobilien, die im Rahmen des Verkaufs mitübertragen werden (zuzüglich Immobilienpreis). Die Immobilien bieten nicht nur eine solide Basis für den laufenden Betrieb, sondern auch Flexibilität und vorhandene Möglichkeiten für zukünftige Expansion.

Das Unternehmen ist Teil eines internationalen Netzwerks und beliefert Kunden aus den Bereichen Maschinenbau, Automatisierung, Öl & Gas, Medizintechnik und weiteren Industriezweigen. Die hohe Fertigungstiefe, die eigene Elektronik- und Softwareentwicklung sowie die ISO 9001:2008-Zertifizierung gewährleisten eine gleichbleibend hohe Produktqualität und Innovationskraft. Die Produkte genießen global einen exzellenten Ruf hinsichtlich Zuverlässigkeit, Präzision und Langlebigkeit. Die Kundenstruktur ist breit diversifiziert und umfasst sowohl langjährige Stammkunden als auch Neukunden aus dem In- und Ausland. Die Belegschaft an beiden Standorten besteht aus erfahrenen Fachkräften, die über fundiertes Know-how in Entwicklung, Fertigung und Vertrieb verfügen. Die Unternehmenskultur ist geprägt von Innovationsgeist, Flexibilität und einer ausgeprägten Kundenorientierung.

2. Wirtschaftlichkeit & Potential

Das Unternehmen weist seit Jahren eine stabile wirtschaftliche Entwicklung auf. Die Umsatzerlöse der letzten fünf Geschäftsjahre bewegten sich im Durchschnitt bei rund 2,7 Mio. Euro pro Jahr (konsolidiert). Die EBITDA-Marge lag im Mittel bei über 15 %, was die hohe Profitabilität und Effizienz des Unternehmens unterstreicht. Besonders hervorzuheben ist die Entwicklung im Jahr 2023, in dem das EBITDA nach Kosten auf über 1 Mio. Euro gesteigert werden konnte – ein Beleg für die erfolgreiche Umsetzung von Effizienzmaßnahmen und die hohe Nachfrage nach den Produkten. Es wird in 2026 ein Wachstum von >10% erwartet.

Unternehmensdaten

Branche	Messtechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1993
Hauptniederlassung	Süddeutschland
Standorte	2
Mitarbeiter	26

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	2,5 Mio €
Immobilien	2 Mio €
Jahresumsatz	2,4 Mio - 2,9 Mio €
EBITDA	420.000 €
Geschäftsführergehalt	150 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Finanzkennzahlen (Durchschnitt 2021–2025, konsolidiert): Umsatz: ca. 2,65 Mio. Euro p.a. EBITDA nach Kosten: ca. 385 Tsd. Euro p.a. EBITDA-Marge: Ø 15 %

Die Investitionsanforderungen sind gering, da der Maschinenpark und die Produktionsanlagen regelmäßig instandgehalten wurden. Die Eigenkapitalquote ist solide, die Liquiditätssituation stabil. Beide Gesellschaften sind frei von Verbindlichkeiten. Die breite Kundenbasis und die hohe Produktqualität sorgen für eine kontinuierliche Auslastung der Kapazitäten.

Entwicklungspotential: Das Unternehmen verfügt über erhebliche Wachstumspotentiale. Die fortschreitende Digitalisierung und Automatisierung in der Industrie, der Trend zu immer präziseren und zuverlässigeren Messsystemen sowie die steigende Nachfrage nach zertifizierten Lösungen für explosionsgefährdete Bereiche eröffnen zusätzliche Marktchancen. Durch gezielte Investitionen in Vertrieb und Marketing, die Erschließung neuer Exportmärkte und die Weiterentwicklung des Produktportfolios können Umsatz und Ertrag weiter gesteigert werden. Die bestehende Forschungs- und Entwicklungsabteilung bietet eine solide Basis für Innovationen und die Entwicklung neuer, margenstarker Produkte. Die internationale Aufstellung mit einer eigenen nordamerikanischen Niederlassung eröffnet zudem Zugang zu amerikanischen Märkten und bietet Synergien in Entwicklung, Produktion und Vertrieb.

3. Einarbeitung & Übergabe

Der derzeitige Inhaber steht nach dem Verkauf für eine umfassende Einarbeitung und Übergabe zur Verfügung. Je nach Bedarf des Käufers kann die Unterstützung flexibel gestaltet werden – von einer intensiven Begleitung in der Anfangsphase bis hin zu einer längerfristigen beratenden Tätigkeit als Impulsgeber für strategische und technische Fragestellungen. Damit ist sichergestellt, dass das vorhandene Know-how und die gewachsenen Kundenbeziehungen nahtlos an den neuen Eigentümer übergehen. Die Belegschaft an beiden Standorten ist eingespielt und verfügt über alle notwendigen Kompetenzen, um den laufenden Betrieb eigenständig und zuverlässig fortzuführen.

4. Zusammenfassung

Das Unternehmen bietet eine seltene Gelegenheit für Investoren, strategische Käufer oder Brancheninsider, in einen etablierten, profitablen und technologisch führenden Anbieter im Bereich der industriellen Messtechnik einzusteigen. Die Kombination aus langjähriger Marktpräsenz, hoher Innovationskraft, stabilen Finanzen und einer flexiblen Übergaberegung macht das Angebot besonders attraktiv. Die beiden im Eigentum befindlichen Betriebsimmobilien in Deutschland und Nordamerika bieten zusätzliche Sicherheit und Gestaltungsspielraum für zukünftige Entwicklungen. Das Unternehmen ist hervorragend aufgestellt, um von den aktuellen und zukünftigen Trends in der Industrie zu profitieren und weiteres Wachstum zu

Unternehmensdaten

Branche	Messtechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1993
Hauptniederlassung	Süddeutschland
Standorte	2
Mitarbeiter	26

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	2,5 Mio €
Immobilien	2 Mio €
Jahresumsatz	2,4 Mio - 2,9 Mio €
EBITDA	420.000 €
Geschäftsführergehalt	150 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-metro@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



realisieren.

Vorteile auf einen Blick: Führende Marktposition und exzellenter Ruf Hohe Profitabilität und stabile Umsätze Breite Kundenbasis und internationale Ausrichtung (inkl. Amerika) Innovationskraft und eigene Entwicklungskompetenz Geringe Investitionsanforderungen, solide Finanzstruktur Zwei Betriebsimmobilien im Eigentum (Deutschland und Nordamerika) Reibungslose Übergabe durch Inhaberunterstützung

English teaser

1. Company

The company offered for sale is an internationally positioned, innovative provider in the field of industrial measurement technology, with its headquarters in Southern Germany and a wholly owned subsidiary in North America.

For over three decades, the company has been developing, manufacturing, and distributing high-precision encoders and measurement systems that are used worldwide across a wide range of industries. The product portfolio includes both incremental and absolute encoders, magnetic and optical systems, as well as specialized solutions for hazardous areas (ATEX/IECEx certified). The development of proprietary OPTO-ASICs and the consistent focus on customized solutions underline the company's technological leadership. Both locations – the German company and the North American subsidiary – each operate from their own company-owned premises, which are included in the scope of the sale (plus property price). These properties provide a solid foundation for ongoing operations as well as flexibility and opportunities for future expansion.

The company is part of an international network and supplies customers from sectors such as mechanical engineering, automation, oil & gas, medical technology, and other industries. High vertical integration, in-house electronics and software development, and ISO 9001:2008 certification ensure consistently high product quality and innovative strength. The products enjoy an excellent reputation for reliability, precision, and durability. The customer base is broadly diversified and includes both long-standing key accounts and new customers from Germany and abroad. The workforce at both locations consists of experienced professionals with extensive expertise in development, production, and sales. The corporate culture is characterized by innovation, flexibility, and a strong customer orientation.

2. Economic Performance & Potential

The company has demonstrated stable economic development for years. Average annual revenues over the past five fiscal years have been around €3.44 million (consolidated). The average EBITDA margin exceeded 15%, highlighting the company's high profitability and efficiency. Particularly noteworthy is the development in 2023, when EBITDA after costs rose to over

Unternehmensdaten

Branche	Messtechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1993
Hauptniederlassung	Süddeutschland
Standorte	2
Mitarbeiter	26

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	2,5 Mio €
Immobilien	2 Mio €
Jahresumsatz	2,4 Mio - 2,9 Mio €
EBITDA	420.000 €
Geschäftsführergehalt	150 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-metro@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



€1 million, demonstrating the successful implementation of efficiency measures and strong demand for the company's products. Growth >10% is predicted for 2026.

Key Financial Figures (Average 2021–2025, consolidated): Revenue: approx. €2,65 million p.a. EBITDA after costs: approx. €385 thousand p.a. EBITDA margin: Ø 15%

Investment requirements are low, as the machinery and production facilities have been regularly maintained. The equity ratio is solid, and liquidity is stable. Both companies are debt-free. The broad customer base and high product quality ensure continuous capacity utilization.

Growth Potential: The company offers significant growth opportunities. Ongoing digitalization and automation in industry, the trend towards ever more precise and reliable measurement systems, and increasing demand for certified solutions for hazardous areas open up additional market opportunities. Targeted investments in sales and marketing, expansion into new export markets, and further development of the product portfolio can further increase revenue and earnings. The existing R&D department provides a solid foundation for innovation and the development of new, high-margin products. The international setup with a North American subsidiary also provides access to American markets and offers synergies in development, production, and sales.

3. Training & Transition

The current owner will be available for comprehensive training and transition support after the sale. Depending on the buyer's needs, this support can be flexibly arranged – from intensive assistance during the initial phase to longer-term advisory services as a strategic and technical consultant. This ensures that existing know-how and established customer relationships are seamlessly transferred to the new owner. The workforce at both locations is well-coordinated and possesses all the necessary skills to independently and reliably continue operations.

4. Summary

This company presents a rare opportunity for investors, strategic buyers, or industry insiders to acquire a well-established, profitable, and technologically leading provider in the field of industrial measurement technology. The combination of long-standing market presence, high innovative strength, stable finances, and a flexible transition arrangement makes this offer particularly attractive. The two company-owned properties in Germany and Canada provide additional security and flexibility for future developments. The company is excellently positioned to benefit from current and future trends in the industry and to realize further growth.

Key Advantages at a Glance: Leading market position and excellent reputation
High profitability and stable revenues
Broad customer base and international orientation (including America)
Innovative strength and in-house development expertise
Low investment requirements, solid financial structure
Two

Unternehmensdaten

Branche	Messtechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1993
Hauptniederlassung	Süddeutschland
Standorte	2
Mitarbeiter	26

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	2,5 Mio €
Immobilien	2 Mio €
Jahresumsatz	2,4 Mio - 2,9 Mio €
EBITDA	420.000 €
Geschäftsführergehalt	150 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-metro@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



company-owned properties (Germany and North America) Seamless transition
with owner support

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-metro@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf
Katharina Windhorst

Geschäftsleitung:

Sven Rößner, LL.M.

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de