

Projekt RATUMAS

ERP-Softwareanbieter für lebensmittelsverarbeitende Betriebe



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

510.000 €

Betriebsergebnis

125.000 €

Geschäftsführergehalt

85.000 € ortsunabhängig

Unternehmensdaten

Branche	IT
Gründungsjahr	1985
Hauptniederlassung	ortsunabhängig
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	510 Tsd €
Betriebsergebnis	125 Tsd €
Geschäftsführergehalt	85 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein professioneller IT-Dienstleister mit einer ERP Branchenlösung für das Fleischerhandwerk. Die Spezialisierung und Alleinstellung besteht in der individuellen Lösung auf die Anforderung der Kunden. Das Unternehmen ist über 30 Jahren am Markt und die entwickelte Software läuft stabil in den Betriebsstätten.

Das Leistungsspektrum umfasst:

- Entwicklung, Vertrieb von IT-Lösungen: Warenwirtschaft im Bereich Lebensmittel.
- Schulung, Service und Wartung der Software (vorwiegend über Fernzugriff, vor Ort)
- Anbindung spezieller Hardware (u.a. Wiegetechnik, Schalt- und Förderungen)
- Hardwareverkauf von speziellen Komponenten. (u.a. Auszeichnungsdrucker, Scanner, Betriebsterminals)

Die Standard-Module beinhalten einen Großteil der benötigten Features. Auf den Betrieb abgestimmte, maßgeschneiderte Lösungen werden ergänzend angeboten. Die Kunden stammen vorwiegend aus dem Mittelstand. Aufgrund bestehender Rahmen-, Wartungs- und Support-Verträge besteht eine gewisse Planungssicherheit im Unternehmen, die einem Käufer als solide, finanzielle Basis für den weiteren Ausbau des Unternehmens dienen kann.

Kundenacquire und Ausbaumöglichkeiten

Neukunden werden zu einem großen Teil durch externe Berater akquiriert. Durch den Aufbau einer eigenen entsprechenden Abteilung können in diesem Bereich zusätzliche Umsätze generiert werden. Ebenso besteht Potenzial für zusätzliche Serviceleistungen im Bereich Coaching und Vor-Ort-Schulung.

Kunden kommen derzeit vor allem aus dem Bereich Handwerk. Vom Einzelarbeitsplatz bis hin zu 20+ Arbeitsplätze/ größere Betriebe. Deutschlandweit, sowie auch Installationen in Österreich und in der Schweiz. Langfristige Zusammenarbeit mit den Kunden. 20+ Jahre sind keine Seltenheit, eine Vertrauensbasis ist vorhanden). Neukunden-Akquise erfolgt vorwiegend vom Händlernetz der Hardware bzw. Waagen sowie einer Beratungsfirma. Mund-zu-Mund-Propaganda und Fachmesse sind weitere Faktoren.

Unternehmensdaten

Branche	IT
Gründungsjahr	1985
Hauptniederlassung	ortsunabhängig
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	510 Tsd €
Betriebsergebnis	125 Tsd €
Geschäftsführergehalt	85 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

Mitarbeiter

Die Arbeitsatmosphäre im Unternehmen ist familiär. Die Mitarbeiter sind zwischen 30 und 40 Jahren alt. Neben dem Inhaber, der sich um die Konzeption von Projekten, IT-Entwicklung, Hardware-Konzeption kümmert, gibt es 2 Mitarbeiter in der Programmierung / IT-Entwicklung sowie 1 Mitarbeiter im Support (Telefonhotline, Service und Verkauf).

Übergabe

Für eine längere qualifizierte Übergabe- und Einarbeitungszeit steht der derzeitige Inhaber einem Nachfolger nach Absprache gerne zur Verfügung. Die konkreten Modalitäten können hierbei individuell abgestimmt und verhandelt werden.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

 projekt-ratumas@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de