

Projekt NTOULÁPA

Schaltschrankbauer mit exklusivem Kundenstamm - Wachstumsstark



Kaufpreis

225.000 €

Jahresumsatz

~418.500 €

EBITDA

~71.000 €

Geschäftsführergehalt

50.000 € Südwestlich

Unternehmensdaten

Branche	Handwerk
Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	1997
Hauptniederlassung	Südwestlich

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	225 Tsd €
Jahresumsatz	390 Tsd - 447 Tsd €
EBITDA	53 Tsd - 89 Tsd €
Geschäftsführergehalt	50 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Das zum Verkauf stehende Unternehmen wurde 1997 gegründet und beschäftigte sich damals überwiegend mit dem Thema Sicherheitstechnik und Videoübertragung. Nachdem der Gründer und Eigentümer das Geschäft erst nebenberuflich betrieben hat, entwickelte es sich sehr gut, sodass er das seit 2004 hauptberuflich betreibt und stetig weiterentwickelt hat. Mittlerweile liegt der Fokus auf dem Bau von Schaltkästen für verschiedene Anwendungsbereiche. Angefangen von kleinen Schaltkästen für Maschinen, bis hin zu temperaturbeständigen und alarmgesicherten Schaltkästen für spezielle Sicherheitstechnik oder Erfordernisse. Der Unternehmer verfolgt hierbei den Ansatz "Alles aus einer Hand". Das bedeutet, dass er angefangen von der technischen Zeichnung, über die Layoutplanung, Erstellen von Schaltplänen, Einkauf der einzelnen Komponenten bis hin zum Zusammenbau der Schaltschränke alles anbietet und der Kunde so nur sagen muss, für welche Anforderungen er eine Schaltung benötigt.

Das Unternehmen genießt damit einen sehr guten Ruf und ist einer der führenden Firmen auf diesem Gebiet, was sich auch in der sehr exklusiven und namhaften Kundschaft widerspiegelt.

Kundenstruktur

Die Kundenstruktur besteht aus sehr namhaften Firmen als auch exklusive Projekte, für die das Unternehmen die Schaltschränke liefern soll. So zählen zu den Stammkunden z.B. die Firmen Siemens und Bosch, da sie die Schränke seit Jahren schon nicht mehr selbst bauen, als auch Mercedes Benz, Schiffahrtprojekte, Umschaltwerke, Bundesinnenministerium, Gesundheitsamt, Tunnelprojekte, Nordstream II usw.

Wirtschaftlichkeit & Auftragslage

Das Umsatzwachstum ist als nachhaltig anzusehen, da ohne jegliche Werbung mehr Nachfrage generiert wird, wie derzeit abgedeckt werden kann. Durch die gute Auftragslage wurde Ende 2021 bereits viel Material eingekauft, was sich entsprechend in dem Jahresergebnis widerspiegelt. Das Unternehmen hat sonst immer gut gewirtschaftet, sodass es keinerlei Verbindlichkeiten gibt und alles aus dem operativen Betrieb bezahlt werden kann. Aufgrund des guten Rufs und der langjährigen Zusammenarbeit erhält das Unternehmen die selben Einkaufskonditionen wie beispielsweise die Großkonzerne Siemens oder Bosch.

Unternehmensdaten

Branche	Handwerk
Rechtsform	Einzelunternehmen
Gründungsjahr	1997
Hauptniederlassung	Südwestlich
Standorte	1
Mitarbeiter	5

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	225 Tsd €
Vermögen	25.000 €
Jahresumsatz	390 Tsd - 447 Tsd €
EBITDA	53 Tsd - 89 Tsd €
Geschäftsführergehalt	50 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt vier Mitarbeiter auf geringfügiger Basis, die für den Zusammenbau der Schränke verantwortlich sind. Eine weitere Halbtagskraft führt überwiegend Mechanikerarbeiten durch, während sich der Eigentümer um das Erstellen der Pläne, Auftragsplanung und Angebotsschreiben kümmert.

Einarbeitung und Übergabe

Der jetzige Eigentümer steht für eine saubere Übergabe und detaillierte Einarbeitung gerne unbegrenzt zur Verfügung. Weiterhin ist es sein Wunsch auch nach der Übergabe im Angestelltenverhältnis oder projektbezogen mitzuarbeiten und so als zusätzliche Kraft das Wachstum der Firma weiter auszubauen.

Der neue Eigentümer sollte aus dem technischen Bereich kommen, bevorzugt Elektriker, Schaltschrankbauer etc. oder aber in jedem Fall in der Lage sein Schaltpläne lesen zu können.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Lena Lith

Senior
Transaktionsmanagerin für
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 41746137

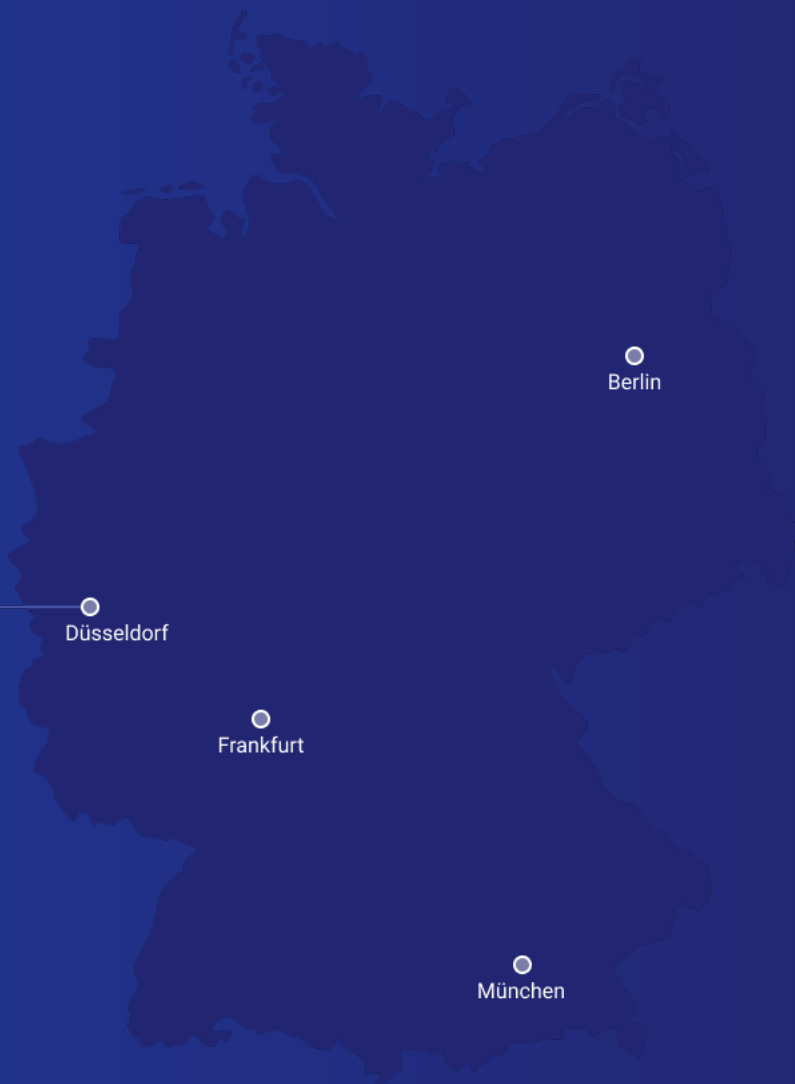
 projekt-ntoulapa@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de