

Projekt MENTE

Wachstumsstarker ambulanter Sozialdienst mit steigender Nachfrage - öffentlicher Kostenträger



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

~3.700.000 €

Betriebsergebnis

~595.000 €

GF Gehalt (20h)

70.000

Norddeutschland

**Unternehmensdaten**

Branche	Ambulanter psychosozialer Dienst
Hauptniederlassung	Norddeutschland
Standorte	3
Mitarbeiter	48

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3,2 Mio - 4,2 Mio €
Betriebsergebnis	480 Tsd - 710 Tsd €
GF Gehalt (20h)	70.000
Provisionspflichtig	Nein



1. Das Unternehmen

Allgemeine Beschreibung

Zum Verkauf steht ein etablierter ambulanter psychosozialer Dienst mit Sitz in einer deutschen Metropolregion im Norden Deutschlands. Das Unternehmen ist seit mehreren Jahrzehnten am Markt tätig und verfügt über eine exzellente Reputation bei Kostenträgern, Kooperationspartnern und Zuweisern. Die Spezialisierung besteht in der ambulanten psychosozialen Betreuung und Unterstützung von Menschen mit psychischen Erkrankungen. Die Leistungen werden überwiegend im Rahmen öffentlich finanzierte Hilfesysteme erbracht (insbesondere Eingliederungshilfe nach SGB IX), ergänzt durch einen kleineren Anteil Selbstzahlerleistungen. Durch die Refinanzierungslogik der Kostenträger ist der Jahresumsatz weitgehend kalkulierbar und planbar.

Das Unternehmen ist als mittelständischer Leistungserbringer organisiert und verfügt über klare, erprobte interne Strukturen. Die Geschäftsführung ist nicht operativ eingebunden, da das Tagesgeschäft maßgeblich durch ein qualifiziertes Fach- und Leitungsteam getragen wird.

Leistungsportfolio

Das Leistungsangebot umfasst insbesondere ein ganzheitlich ausgerichtetes Therapiekonzept und beinhaltet: Ambulante psychosoziale Assistenz für erwachsene Menschen mit psychischen Erkrankungen. Unterstützung bei der Alltagsbewältigung, sozialen Teilhabe und Selbstständigkeit. Begleitung in Krisensituationen. Unterstützung bei Behördenangelegenheiten und sozialer Integration. Ergänzende Leistungen für Selbstzahler.

Das Unternehmen setzt bewusst auf eine Kombination aus klassischen Einzel- und Gruppentherapien sowie darüber hinaus auf meditative, sportliche, handwerkliche und gesellschaftliche Therapieansätze, die sich in der Praxis als besonders wirksam für die soziale Teilhabe und Stabilisierung der Klient:innen erwiesen haben. Die Betreuung erfolgt auch aufsuchend.

Die Klient:innen kommen überwiegend als Überleitung aus psychiatrischen Kliniken, psychiatrischen Praxen sowie über eine eigene Sprechstunde in das Unternehmen, wodurch ein kontinuierlicher und stabiler Zufluss gewährleistet ist. Die Leistungen sind standardisiert, fachlich fundiert und entsprechen den geltenden gesetzlichen und fachlichen Anforderungen der Kostenträger.

Marktposition und Organisation

Das Unternehmen ist regional sehr gut positioniert und verfügt über langjährige Beziehungen zu öffentlichen Kostenträgern, Kooperationspartnern und Netzwerken im psychosozialen Bereich. In der Region besteht kein direkter Wettbewerb mit einem vergleichbaren, ebenso ganzheitlichen Leistungsangebot, was die Marktstellung zusätzlich stärkt. Die Nachfrage nach den angebotenen Leistungen ist steigend. Das Unternehmen betreibt mehrere Standorte mit Begegnungszentren sowie Gesprächs- und Therapieräumen, die sämtlich frisch saniert sind. Langfristige Mietverträge mit Laufzeiten von rund zehn Jahren bieten hohe Planungssicherheit für die Zukunft.

Unternehmensdaten

Branche	Ambulanter psychosozialer Dienst
Hauptniederlassung	Norddeutschland
Standorte	3
Mitarbeiter	48

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3,2 Mio - 4,2 Mio €
Betriebsergebnis	480 Tsd - 710 Tsd €
GF Gehalt (20h)	70.000
Kaufpreis	Gegen Gebot
Provisionspflichtig	Nein
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Die Mitarbeiterstruktur besteht überwiegend aus sozialpädagogischen und psychosozialen Fachkräften. Eine stabile zweite Führungsebene in Form einer fachlichen Leitung stellt den operativen Betrieb sicher, sodass die Geschäftsführung aktuell mit einem halben Stellenanteil für Controlling, Organisation und strategische Weiterentwicklung auskommt. Fluktuation und Krankenstand bewegen sich im branchenüblichen Rahmen. Die Personalgewinnung profitiert von der guten Reputation des Unternehmens und der sinnstiftenden Tätigkeit.

2. Wirtschaftlichkeit & Potential

Historische Entwicklung und Kennzahlen

Die wirtschaftliche Entwicklung des Unternehmens ist seit Jahren kontinuierlich wachsend. Auf Basis der vorliegenden Jahresabschlüsse und der bereinigten GuV-Daten ergibt sich folgendes Bild:

Umsatzentwicklung (gerundet): 2022: ca. 3,2 Mio. EUR. 2023: ca. 3,7 Mio. EUR. 2024: ca. 4,1 Mio. EUR. 2025: ca. 4,2 Mio. EUR.

Dies entspricht einem durchschnittlichen jährlichen Umsatzwachstum von deutlich über 15 %.

Die Erlöse stammen überwiegend aus öffentlich finanzierten Leistungen mit planbaren Zahlungsströmen. Selbstzahlererlöse ergänzen das Kerngeschäft, spielen jedoch eine untergeordnete Rolle.

Das Unternehmen erwirtschaftet nach Bereinigung von Sondereffekten und inhaberbezogenen Kosten nachhaltig positive Ergebnisse. Die Personalkosten stellen – branchenüblich – den größten Kostenblock dar, sind jedoch durch die Refinanzierungslogik der Kostenträger weitgehend abgesichert.

Ertragslage Stabile Rohertragsmargen. Planbare Cashflows durch öffentliche Finanzierung. Keine außergewöhnlichen Abhängigkeiten von Einzelkunden.

Die Ergebnisentwicklung ist robust und lässt Raum für weitere Ergebnisverbesserungen durch Skaleneffekte, Professionalisierung und Reduzierung inhaberbezogener Sonderaufwendungen.

Zukunftsansichten und Entwicklungspotenzial

Das Unternehmen verfügt über erhebliches weiteres Wachstumspotenzial, unter anderem durch: Weiter steigende Nachfrage nach ambulanten psychosozialen Leistungen. Demografische Entwicklung und zunehmende Bedeutung ambulanter Versorgungsformen. Erweiterung der Kapazitäten durch zusätzliches Fachpersonal. Optimierung von Prozessen, Controlling und Einsatzplanung. Mögliche Ausweitung des Leistungsangebots oder regionale Expansion.

Insbesondere für strategische Käufer (z. B. größere Träger, Kliniken, Sozialunternehmen oder Investoren mit Branchenerfahrung) bietet sich die Möglichkeit, das Unternehmen in bestehende Strukturen zu integrieren und Skaleneffekte zu realisieren.

Unternehmensdaten

Branche	Ambulanter psychosozialer Dienst
Hauptniederlassung	Norddeutschland
Standorte	3
Mitarbeiter	48

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3,2 Mio - 4,2 Mio €
Betriebsergebnis	480 Tsd - 710 Tsd €
GF Gehalt (20h)	70.000
Kaufpreis	Gegen Gebot
Provisionspflichtig	Nein
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp

Senior Manager M&A;



Joerg Deissner

Senior Projektleiter

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-mente@calandi.de

[Projektanfrage versenden](#)



3. Einarbeitung & Übergabe

Eine strukturierte und begleitete Übergabe ist ausdrücklich vorgesehen. Die derzeitige Geschäftsführung ist bereit, den Käufer für einen definierten Zeitraum zu unterstützen.

Mögliche Inhalte der Übergabephase: Einführung in interne Prozesse, Abrechnung und Controlling. Begleitung bei der Kommunikation mit Kostenträgern und Kooperationspartnern. Unterstützung bei Personalführung und -übergabe. Sicherstellung der Kontinuität im operativen Geschäft.

Die Dauer und Ausgestaltung der Einarbeitung können flexibel und individuell vereinbart werden.

4. Zusammenfassung – Investitionsvorteile

Auf einen Blick: Etablierter ambulanter psychosozialer Dienst in wirtschaftsstarker Region. Langjährig gewachsene Strukturen und sehr gute Marktposition. Stetig wachsender Umsatz mit hoher Planungssicherheit. Öffentlich refinanziertes Kerngeschäft mit stabilen Cashflows. Qualifiziertes und engagiertes Mitarbeiterteam. Erhebliches weiteres Wachstums- und Skalierungspotenzial. Strukturierte Übergabe und Einarbeitung möglich.

Das Unternehmen stellt eine attraktive Akquisitionsmöglichkeit für strategische Käufer, institutionelle Investoren oder erfahrene Branchenakteure dar, die ein stabiles, wachsendes Sozialunternehmen mit nachhaltigem Geschäftsmodell suchen.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp

Senior Manager M&A;



Joerg Deissner

Senior Projektleiter

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-mente@calandi.de

[Projekthanfrage versenden](#)





Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de