

Projekt SOFTWARE

Etabliertes Unternehmen im Bereich Softwareentwicklung und Engineering



Kaufpreis

400.000 €

Jahresumsatz

875.000 €

Betriebsergebnis

168.000 €

Geschäftsführergehalt

120.000 €

 Bayern



Unternehmensdaten

Branche	IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	400 Tsd €
Jahresumsatz	875 Tsd €
Betriebsergebnis	168 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein professioneller IT- und Ingenieurdienstleister mit Schwerpunkt Softwareentwicklung und einem stabilen Auftragsbestand von Kunden aus dem Mittelstand und der Großindustrie.

Aufgrund bestehender Rahmen-, Wartungs- und Support-Verträge besteht eine hohe Planungssicherheit im Unternehmen, die einem Käufer als solide, finanzielle Basis für den weiteren Ausbau des Unternehmens dienen kann.

Durch unternehmensinterne Umstrukturierungsprozesse und strategische Neuausrichtungen hat sich eine attraktive Umsatzrendite für die am Markt etablierten Lösungen und Dienstleistungen des Unternehmens entwickelt. Profitabilität und Rentabilität des Unternehmens konnten in den vergangenen Jahren systematisch gesteigert werden.

Es besteht ein hoher überregionaler Bekanntheitsgrad. Der Unternehmensname genießt regional wie überregional im deutschsprachigen Raum einen sehr guten Ruf und verfügt über einen gewissen Markenwert.

Das Unternehmen fungiert als zertifizierter Microsoft-Partner und ist nach ISO 9001 zertifiziert.

Unternehmensgeschichte

Die zum Verkauf stehende GmbH ging aus einer 1998 gegründeten Gesellschaft hervor. Zu Beginn lag der Schwerpunkt im Bereich der Softwareentwicklung. In den folgenden Jahren wuchs das Unternehmen kontinuierlich durch die Entwicklung von Individualsoftware und eigene Softwareprodukten sowie Engineering-Dienstleistungen.

Im Jahr 2009 begann unter Leitung des derzeitigen Unternehmensinhabers eine konzeptionelle und strategische Neuausrichtung des Unternehmens und der Gesellschaft, die 2013 in der Gründung einer Vertriebsgesellschaft mit dem Ziel einer gesteigerten Marktdurchdringung mündete. In den Folgejahren gelang es dem Unternehmen bis zum Beginn der Pandemie im Jahr 2020 seine Vertriebsaktivitäten sukzessive auszubauen und sich mit den Schwerpunkten IT-Lösungen/Softwareentwicklung, Ingenieursleistungen und IT-Beratung in der Branche regional sowie überregional zu etablieren.

Im Jahr 2020 erfolgte eine Neuausrichtung zu der nun bestehenden Gesellschaft, deren Verkauf aus persönlichen Gründen vorgesehen ist.

Standort und Strukturen

Der Unternehmensstandort liegt im Süden Bayerns. Dort verfügt das Unternehmen über eine großzügige Betriebsfläche mit Büroräumen und weiteren repräsentativen Räumlichkeiten für den Empfang von Partnern und Firmenkunden. Die Betriebsfläche ist derzeit angemietet.

Durch die etablierten Strukturen, die vorhandenen Auftragsbestände und das Team aus fachlich hoch qualifizierten Mitarbeitern stellt die zu veräußernde Firma für Unternehmen, die bereits in der Branche oder einer branchennahen Sparte tätig sind oder aber für Unternehmen, die ihr Tätigkeitsfeld auf den Bereich Softwareentwicklung und Engineering erweitern möchten, eine

Unternehmensdaten

Branche	IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Standorte	1
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	400 Tsd €
Jahresumsatz	875 Tsd €
Betriebsergebnis	168 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Vereinbarung
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

interessante und lukrative Zukaufsoption dar. Selbstverständlich eignet sich das Unternehmen auch für eine Direktnachfolge.

Für eine qualifizierte Übergabe- und Einarbeitungszeit steht der derzeitige Inhaber einem Nachfolger nach Absprache gerne zur Verfügung. Die konkreten Modalitäten können hierbei individuell abgestimmt und verhandelt werden.

Tätigkeitsprofil

Für seine Kunden übernimmt das Unternehmen die vollständige Planung, Entwicklung und Umsetzung von qualitativ hochwertigen Software-Lösungen zur Unterstützung der Geschäftsprozesse; insbesondere der Management- und Steuerungsprozesse.

Von der Projektierung bis zur Inbetriebnahme des individuellen Produkts/der individuellen Softwarelösung übernimmt das Unternehmen die vollständige Projektabwicklung.

Das Unternehmen bietet seinen Kunden hierbei ganzheitliche Lösungskompetenz sowohl hinsichtlich Software- als auch hinsichtlich Hardware-Entwicklungen und übernimmt deren Betreuung über den gesamten Lebenszyklus im Rahmen von Wartungs-, Rahmen- und/oder Support-Verträgen. Die Projektabwicklung erfolgt vollständig aus einer Hand. Ein konsequentes Qualitätsmanagement sowie eine maximale Orientierung an den Wünschen der Kunden haben hierbei großen Stellenwert.

Das Unternehmen bietet kreative, unabhängige, innovative und zukunftsorientierte Lösungen, die individuell auf den Bedarf und die Anforderungen des jeweiligen Kunden zugeschnitten sind und mit Standardanwendungen nicht umgesetzt werden können. Es existiert eine selbst durch das Unternehmen entwickelte Basissoftware, welche eine effiziente Organisation und Abwicklung von Kundenprojekten ermöglicht und bei Anwendung lizenziert wird.

Es befinden sich darüber hinaus weitere Software-Produkte im Portfolio des Unternehmens, welche durch einen gezielten Vertrieb zu weiteren Umsatzsteigerungen beitragen können (modulares Bausteinprinzip, Frameworks).

Kunden- und Auftragsstruktur

Das Unternehmen betreut mittelständische und große Unternehmen verschiedener Branchen. Hierbei agiert das Unternehmen bislang vorwiegend in Deutschland und im deutschsprachigen Ausland. Vereinzelt konnten auch über den deutschsprachigen Raum hinaus Projektaufträge akquiriert und erfolgreich abgewickelt werden.

Unternehmensdaten

Branche	IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Standorte	1
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	400 Tsd €
Jahresumsatz	875 Tsd €
Betriebsergebnis	168 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Vereinbarung
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für
Unternehmensnachfolge

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

 projekt-software@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Eine Erweiterung des bisherigen Kundeneinzugsgebiets und eine Vertiefung bestehender Geschäftsbeziehungen ins europäische Ausland stellen insofern interessante Optionen für die weitere Unternehmensentwicklung dar.

Aufträge werden vorwiegend aus dem bestehenden Kundennetzwerk sowie durch die Direktansprache von potenziellen Kunden bzw. der entsprechenden Fachabteilungen innerhalb der Firmen generiert. Zudem arbeitet das Unternehmen bei der Projektakquise mit deutschlandweit tätigen Vermittlungsagenturen zusammen.

Dienstleistungen werden im Rahmen von Werks- und Dienstverträgen abgewickelt. Die Leistungserbringung erfolgt entweder "onsite" oder "remote".

Die Hauptkunden des Unternehmens kommen aus den Bereichen Automotive, Maschinen- und Anlagenbau, Elektroindustrie und Elektrotechnik, Medizintechnik, Automatisierungstechnik, öffentlicher Dienst sowie aus der Energiewirtschaft und der Energieversorgung.

Seit seinem Bestehen hat sich das Unternehmen ein stabiles und umfangreiches Experten- und Partnernetzwerk aufgebaut.

Das breite Netzwerk sowie die vorhandene Kundenkartei stehen für zukünftige Vertriebsaktivitäten zur Verfügung. Die Steigerung/Wiederaufnahme der vertrieblischen Aktivitäten und eine damit einhergehende zunehmende Fokussierung auf Schlüsselkunden bietet einem Käufer erhebliches Wachstumspotenzial, welches sich durch eine Diversifizierung der Dienstleistungen im Umfeld der Industriekunden weiter steigern lässt. Die Kundenkartei wird einem Nachfolger vollumfänglich zur Verfügung gestellt. Die bestehenden Kunden werden in angemessener Weise übergeben.

Die vertrieblischen Aktivitäten des Unternehmens waren durch die coronabedingten Einschränkungen in den vergangenen Jahren stark limitiert und aufgrund eines simultan bestehenden Personalmangels auf ein Minimum beschränkt. Nichtsdestotrotz ist es dem Unternehmen mit Hilfe seiner engagierten, qualifizierten Mitarbeiter, externer Dienstleister und guter Organisation und Koordination gelungen, den Auftragsbestand auch in dieser Zeit auf einem hohen Stand zu halten.

Da das Potenzial des Unternehmens bislang noch nicht voll ausgeschöpft wurde, bieten sich einem Nachfolger insbesondere unter Erhöhung/Wiederaufnahme der vertrieblischen Aktivitäten sowie bei Fortsetzung des begonnenen Personalausbaus enorme Wachstumschancen

Personalstruktur

Das Unternehmen wird derzeit durch den Unternehmensinhaber sowie derzeit vier festangestellte Mitarbeiter betrieben. Zu Zeiten von Auftragsspitzen arbeitet das Unternehmen aktuell mit externen Dienstleistern zusammen. Eine Personalakquise wird gerade aktiv betrieben. Die Einstellung von mindestens vier weiteren Mitarbeitern ist geplant.

Unternehmensdaten

Branche	IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Standorte	1
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	400 Tsd €
Jahresumsatz	875 Tsd €
Betriebsergebnis	168 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Vereinbarung
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für Unternehmensnachfolge

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

 projekt-software@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Die Mitarbeiter des Unternehmens sind qualifizierte Experten mit breitem Know-How und ausgewiesene Spezialisten in ihren jeweiligen Aufgabengebieten. Das bestehende Team ist gut eingearbeitet. Die Mitarbeiter sind in der Lage, ihnen übertragene Aufgaben selbstständig und eigenverantwortlich zu bearbeiten und abzuwickeln.

Die etablierte Personalstruktur erlaubt eine zügige Übergabe des Unternehmens an einen Nachfolger.

Produkte und Dienstleistungen

Das Unternehmen ist in seinem Dienstleistungs- und Produktportfolio breit aufgestellt und adressiert eine breite Zielgruppe aus unterschiedlichen Wirtschaftssektoren und Industrien.

Die unabhängigen Beratungsdienstleistungen des Unternehmens umfassen die Übernahme der gesamten Projektverantwortung beginnend bei der Analyse bis hin zur funktionsfähigen und nachhaltigen Implementierung der Lösung. Es werden hierbei kundenspezifische Lösungen entwickelt, die nicht mittels Standardanwendungen umgesetzt werden können und deren Entwicklung, Implementierung und Wartung daher ein großes Know-How benötigen.

Für die Projektabwicklung und laufende Programmierung stehen zwei selbst programmierte, modular aufgebaute Softwarelösungen, die u.A. als Frameworks nutzbar sind, am Markt zur Verfügung.

Das Unternehmen sieht seine Schwerpunkte in den Bereichen Softwareentwicklung, Engineering sowie Services & Consulting.

In seinem Geschäftsfeld der Softwareentwicklung bietet das Unternehmen seinen Kunden Neuentwicklungen ebenso wie Re-Engineering und Re-Use-Engineering an. Dabei achtet das Unternehmen auf eine serviceorientierte Architektur. Die Integration und Anpassungen, Migrationen sowie Cloud-Lösungen sind ebenfalls Bestandteile des Dienstleistungsportfolios.

Bei den Produkten des Unternehmens (Business Applications, Strategy Applications, Mobile Applications) handelt es sich um spezialisierte und damit erklärungsbedürftige Softwarelösungen. Das Angebot prozessorientierter, individueller, webbasierter Softwarelösungen umfasst die Digitalisierung sämtlicher Geschäftsprozesse. Für die Realisierung kommen hierbei u.A. von C#, .net, Java, Eclipse, Jira, SQL und PHP sowie für die Entwicklung und Implementierung von Cloud-Lösungen Azur (Cloud-Architektur und Übertragungstechnik) zum Einsatz.

Zum Bereich des Engineerings zählen neben System Engineering die Automatisierung sowie die Entwicklung und Integration von Embedded Systems zu den angebotenen Dienstleistungen des Unternehmens. Der Bereich des Engineerings umfasst die Integration, die Testung sowie die Validierung von Softwareanwendungen sowie Ingenieursleistungen im Bereich

Unternehmensdaten

Branche	IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Standorte	1
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	400 Tsd €
Jahresumsatz	875 Tsd €
Betriebsergebnis	168 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Vereinbarung
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für
Unternehmensnachfolge

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

 projekt-software@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



der (Tele-)Kommunikation und Funktechnik. Insbesondere im Bereich Embedded Systems und Automatisierung besteht eine besondere Kompetenz des Unternehmens, welche beste Voraussetzungen für eine zunehmende Partizipation an der wachsenden Nachfrage nach Lösungen im Bereich Industrie 4.0, Smart City etc. schafft. Der systematische Ausbau dieses Geschäftsfeldes bietet daher nach Einschätzung des derzeitigen Unternehmensinhabers großes Wachstumspotenzial.

So umfasst das Dienstleistungsportfolio des Unternehmens im Bereich der echtzeitfähigen embedded Softwareentwicklung u.A. hardwarenahe Programmierungen von Mikrocontrollern, die Firmware-Entwicklung von Controllern wie ARM und ATMEL, Funktechnologie (z.B. WIFI, BT, Narrowband und LoRa) sowie die Umsetzung des entsprechenden Layouts und Designs. Es kommen neben Mikrocontrollern C+, C++, EMV und diverse Leistungselektronik für Entwicklungen innerhalb dieses Geschäftsfeldes zum Einsatz. Im Bereich der Automatisierungslösungen bietet das Unternehmen SPS-Programmierung wie beispielsweise S7, TIA-Portal, Win CC, ProfiNet oder Codesys, Schnittstellenprogrammierung sowie GUI-Entwicklung an.

Der Bereich "Services & Consulting" umfasst das Hosting, Performance Tuning, IT-Outsourcing sowie Application Management Services. Das Unternehmen betreut Webanwendungen mit weltweiten Einsatzmöglichkeiten bei bis zu 6.000 Usern und versteht sich als kompetenter und zuverlässiger Ansprechpartner für Support und Maintenance, auch für Fremdsoftware-Produkte.

Potenzial und Unternehmensbewertung

Mit dem Kauf des hier präsentierten Software-Unternehmens erwirbt ein Nachfolger einen stabilen Unternehmensbetrieb mit stabilem Auftragsbestand und einer hohen Planungssicherheit.

Die Unternehmensentwicklung ist als positiv zu bewerten.

Das Unternehmen bietet einem Nachfolger eine solide Basis, von der aus die weitere Unternehmensentwicklungen vorangetrieben werden kann. Es besteht ein hohes Wachstumspotenzial, das sich insbesondere durch eine Steigerung resp. Wiederaufnahme der vertrieblischen Aktivitäten, Personalaufbau und ggf. den weiteren Ausbau des Geschäftsfeldes Embedded Systems und Automatisierung verwirklichen lässt.

Die Mitarbeiter des Unternehmens sind hoch qualifiziert und verfügen über ein ausgeprägtes Know-How. Es besteht ein umfassendes Partner- und Kundennetzwerk, das für zukünftige Auftragsakquisen zur Verfügung steht.

Eine Umstellung auf eine standortunabhängige Geschäftsstruktur ist denkbar.

Unternehmensdaten

Branche	IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Standorte	1
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	400 Tsd €
Jahresumsatz	875 Tsd €
Betriebsergebnis	168 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Vereinbarung
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für Unternehmensnachfolge

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

 projekt-software@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Mit seinen Standbeinen Softwareentwicklung, Automatisierung und Embedded Systems ergeben sich sowohl im eigenen Umfeld des Unternehmens als auch für die Unternehmenskunden starke Synergieeffekte. Für bestehende Unternehmen in der Branche stellt das präsentierte Unternehmen daher eine interessante Zukaufsoption dar.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

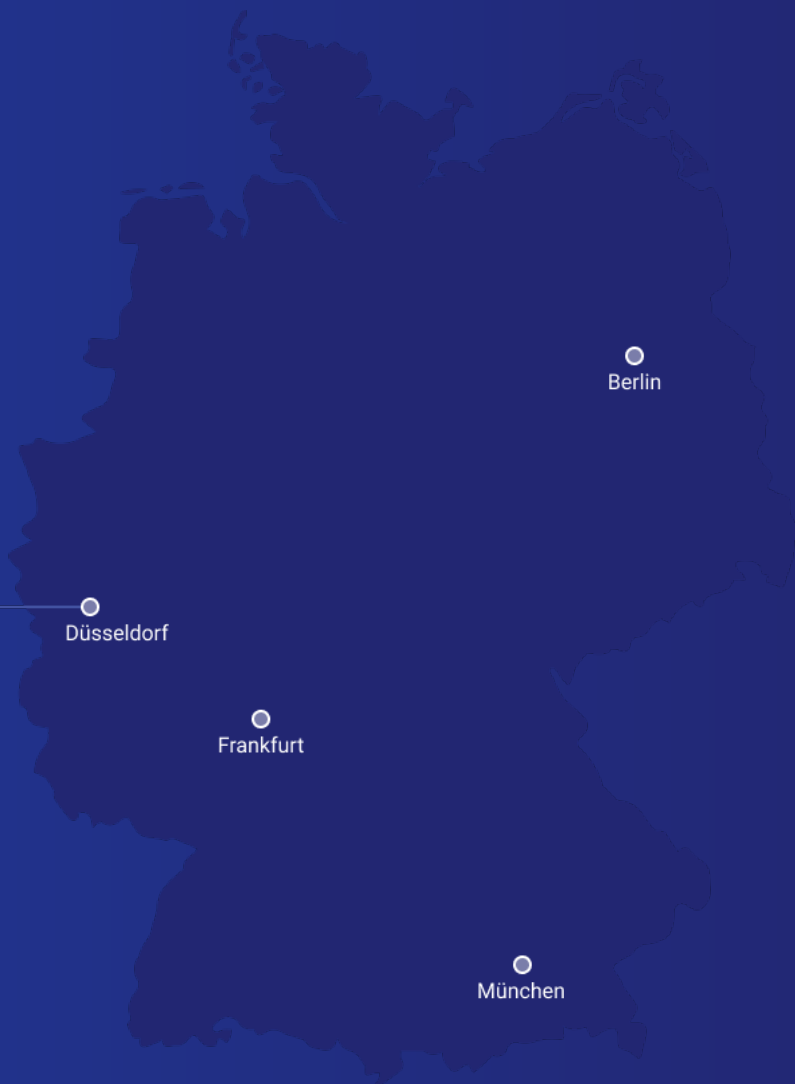
 projekt-software@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Internet:

www.calandi.de