

Projekt ENERGY-TRADE

# Distributor für den Energiemarkt



Kaufpreis

**Gegen Gebot**

Jahresumsatz

**21.100.000 €**

Betriebsergebnis

**> 1 Mio €**

Registrierte Vertriebspartner

**> 8.000**

Standortunabhängig



## Unternehmensdaten

Branche	Stromhandel
Rechtsform	GmbH
Hauptniederlassung	Standortunabhängig
Mitarbeiter	17

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	21,1 Mio €
Betriebsergebnis	> 1 Mio €
Registrierte Vertriebspartner	> 8.000
Provisionspflichtig	Nein



## Unternehmensprofil

Das angebotene Unternehmen ist ein etablierter Energiedistributor mit langjähriger Erfahrung im Vertrieb von Strom- und Gasprodukten. Es bietet ein vielfältiges Portfolio an Energieprodukten, darunter Photovoltaik, Smart-Meter und Wallboxen, für eine Vielzahl von Vertriebspartnern und Endkunden.

## Positionierung

Das Unternehmen hat eine klare Kundenorientierung mit Fokus auf effizienter Optimierung von Energiekosten durch Kooperationen mit rund 50 namhaften Energieversorgern. Es agiert als Vermittler zwischen Energieversorgern und Endkunden und legt großen Wert auf persönliche sowie hoch qualifizierte Betreuung. Dank dieser klaren Positionierung hebt sich das Unternehmen deutlich im Markt ab und genießt einen hervorragenden Ruf.

Volatile Energiepreise und Preisänderungen werden aus Sicht des Unternehmens positiv für die Geschäftsentwicklung angesehen, da ein Vertragswechsel dann für die Kunden besonders vorteilhaft ist. Die absolute Höhe des Strompreises stellt für das Geschäftsmodell kein Risiko dar. Die energiepolitische Unsicherheit verstärkt das Bedürfnis der Verbraucher nach individueller persönlichen Beratung und unterstützt somit das Geschäftsmodell.

## Kunden

Mit einem Netzwerk von etwa 8.000 registrierten Vertriebspartnern betreut das Unternehmen bundesweit sowohl Privatkunden als auch gewerbliche und industrielle Kunden, von denen viele Bestandskunden sind. Das Unternehmen stellt einen intuitiv bedienbaren Tarifrechner für die Vermittlung von Privat- und Gewerbekunden zur Verfügung, der jährlich für etwa 250.000 Beratungsgespräche genutzt wird. Ein weiteres Tool ermöglicht die volldigitale Vermittlung von Verträgen mit aktuellen Börsenpreisen für Gewerbe-, Hausverwaltungs- und Industriekunden.

Das Unternehmen ist sowohl von den Lieferanten als auch von den Vertriebspartnern unabhängig.

## Unternehmensdaten

Branche	Stromhandel
Rechtsform	GmbH
Hauptniederlassung	Standortunabhängig
Mitarbeiter	17

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	> 20.000.000 Euro
Jahresumsatz	21,1 Mio €
Betriebsergebnis	> 1 Mio €
Registrierte Vertriebspartner	> 8.000
Kaufpreis	Gegen Gebot
Provisionspflichtig	Nein

## Wettbewerb

Das Unternehmen unterscheidet sich klar von großen Vergleichsportalen und anderen Energiedistributoren durch ein breites Portfolio, langfristige Lieferantenbeziehungen sowie die fachliche Qualifikation seiner Vermittler. Höchste Servicequalität wird gewährleistet durch ein exzellentes Backoffice aus sehr gut geschulten, erfahrenen Mitarbeitern und die persönliche Betreuung der Vertriebspartner.

des Produktpportfolios in den Bereichen: Energiesolutions (Wärmepumpen, PV, Auditierung, E-Mobilität) Versorgungsprodukte (Glasfaser, Telekommunikation) Erschließung weiterer Vertriebskanäle, einschließlich Versicherungs- und Telekommunikationsvertriebe sowie stationärem Handel Umsatzpotenzial im gewerblichen Sektor von 10 bis 20 Millionen Euro

## Personal

Das Unternehmen beschäftigt 17 festangestellte Mitarbeiter an einem kostenattraktiven Standort. Die hochmotivierten Mitarbeiter verfügen über langjährige Betriebszugehörigkeit und kennen sich daher bestens mit den Systemen und Marktgegebenheiten aus, was sowohl von Lieferanten als auch von Vertriebspartnern sehr geschätzt wird.

## Wirtschaftlichkeit & Potenzial

Die Marktpositionierung ist exzellent, und das Unternehmen hat zwischen 2021 und 2024 seinen Umsatz mehr als verdoppelt. Die fortdauernde Dynamik im Energiesektor verunsichert Verbraucher und erhöht die Nachfrage nach persönlicher Beratung. Daher ist im Kerngeschäft weiterhin mit substanziellem Wachstum zu rechnen.

Attraktive Verdienstmöglichkeiten und klare Weiterempfehlungen führen zu einem signifikanten Wachstum der Vertriebspartner (über 1.000 neue Registrierungen in 2024).

Zusätzliches Wachstum kann durch folgende Maßnahmen erreicht werden: Expansion in neue Märkte wie Polen, Tschechien und Frankreich Erweiterung

## Ihr zuständiges Projekt-Team



**Sven Rößner, LL.M.**  
Director M&A;



**Marco Rubiales**  
Senior Projektleiter

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere  
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen

## Kontakt

Tel: 0211 82269961

[projekt-energy-trade@calandi.de](mailto:projekt-energy-trade@calandi.de)

[Projekthanfrage versenden](#)





**Hauptsitz:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11  
40212 Düsseldorf

**Anschrift:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

**Handelsregister:**

Amtsgericht Düsseldorf,  
HRB 94427

**Geschäftsleitung:**

Dr. Rainer Ammon  
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

**Steuernummer:**

103 / 5717 / 4415

**Datenschutzbeauftragter:**

Dr. Thomas Bergmann

**Internet:**

[www.calandi.de](http://www.calandi.de)