Projekt HELIOS

Etablierter Fachbetrieb für Photovoltaik und Energietechnik



Kaufpreis	Jahresumsatz	Betriebsergebnis	Geschäftsführergehalt
1.100.000 €	**~ €**	**~295.000 €**	**120.000 €**

Baden-Württemberg



Unternehmensdaten

Branche	Photovoltaik Installationsbetrieb
Rechtsform	GmbH & Co. KG
Gründungsjahr	2004
Hauptniederlassung	Baden-Württemberg

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	1,1 Mio €
Jahresumsatz	2,5 Mio - 3,8 Mio €
Betriebsergebnis	90 Tsd - 500 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Das Unternehmen

Zum Verkauf steht ein seit über 20 Jahren etablierter Fachbetrieb für Photovoltaik und moderne Energietechnik mit Sitz in Baden-Württemberg.
Das Unternehmen hat sich über die Jahre von einem klassischen Photovoltaik-Anbieter zu einem breit aufgestellten Fachbetrieb für ganzheitliche Energielösungen entwickelt. Das Leistungsspektrum umfasst heute insbesondere Photovoltaikanlagen, Batteriespeicher, Wärmepumpen, Elektrotechnik, Ladeinfrastruktur und Lösungen für die Notstromversorgung.
Von der ersten Beratung und Planung über die technische Umsetzung und Installation bis hin zu Inbetriebnahme, Wartung und Service werden wesentliche Leistungen aus einer Hand erbracht.
Leistungsportfolio
Das Kerngeschäft bildet die Planung und Installation von Photovoltaikanlagen für private, gewerbliche und weitere Kunden.
Ergänzt wird das Angebot durch: Photovoltaik- und Speichersysteme Wärmepumpen Split-Klimaanlagen Elektrotechnische Installationen Ladeinfrastruktur und Wallboxen Energiemanagement Notstrom- und Ersatzstromlösungen
Die Kombination dieser Leistungen ermöglicht es dem Unternehmen, Kunden ganzheitlich bei der Umstellung auf eine dezentrale und zunehmend elektrifizierte Energieversorgung zu begleiten.
Etablierte Marktposition
Der Fachbetrieb verfügt über eine langjährige Marktpräsenz und eine gewachsene Kundenbasis in der Region. Die technische Umsetzung der Projekte erfolgt mit eigenem Know-how und durch erfahrene Mitarbeiter.
Die regionale Verankerung stellt dabei einen wesentlichen Wettbewerbsvorteil dar. Kunden profitieren von kurzen Wegen, persönlicher Betreuung und einem Ansprechpartner über die reine Installation hinaus.
Durch die Verbindung von Photovoltaik, Elektrotechnik, Speicherlösungen, Wärmepumpen und E-Mobilität besteht zudem eine gute Grundlage für zusätzliches Cross-Selling innerhalb des bestehenden Kundenstamms.

Unternehmensdaten

Branche	Photovoltaik Installationsbetrieb
Rechtsform	GmbH & Co. KG
Gründungsjahr	2004
Hauptniederlassung	Baden-Württemberg
Standorte	1
Mitarbeiter	21

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	1,1 Mio €
Jahresumsatz	2,5 Mio - 3,8 Mio €
Betriebsergebnis	90 Tsd - 500 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersnachfolge

Wirtschaftliche Entwicklung

Nach einer außergewöhnlich dynamischen Entwicklung des Photovoltaikmarktes in den vergangenen Jahren hat sich das Marktumfeld zuletzt normalisiert. Entsprechend des Preisverfalls der wesentlichen PV-Komponenten ist auch das Umsatzniveau des Unternehmens gegenüber den Spitzenjahren zurückgegangen.
Gleichzeitig verfügt das Unternehmen weiterhin über eine operative Basis, technische Kompetenz und ein breit aufgestelltes Leistungsangebot.

Für 2025 ergibt sich auf Basis der vorliegenden Auswertung und der vorgenommenen Bereinigungen ein korrigiertes Ergebnis nach Berücksichtigung eines marktüblichen Geschäftsführergehalts von rund 423 T€.
Damit bietet das Unternehmen einem Erwerber eine etablierte operative Plattform, auf der eine weitere strategische Entwicklung aufsetzen kann.

Potenzial für einen Erwerber

Besonders interessant ist das Unternehmen für einen strategischen Käufer oder unternehmerischen Nachfolger aus den Bereichen: Photovoltaik und erneuerbare Energien Elektrotechnik Gebäudetechnik / SHK Energietechnik Speicher- und Energiemanagement E-Mobilität
Ein Erwerber kann auf einer langjährig gewachsenen Kundenbasis, vorhandener technischer Kompetenz und einem bereits diversifizierten Leistungsportfolio aufbauen.
Potenziale ergeben sich insbesondere aus der stärkeren Verzahnung der einzelnen Geschäftsbereiche, dem Ausbau des Service- und Wartungsgeschäfts sowie der systematischen Nutzung von Cross-Selling-Möglichkeiten rund um Photovoltaik, Speicher, Wärmepumpen und Ladeinfrastruktur.
Attraktive Nachfolgeperspektive
Die Veräußerung erfolgt im Rahmen einer geregelten Nachfolge.
Damit bietet sich die Möglichkeit, einen etablierten Fachbetrieb mit langjähriger Branchenerfahrung und gewachsenen Strukturen zu übernehmen und zugleich eigene Impulse für die weitere Entwicklung zu setzen.
Der bisherige Eigentümer steht für eine strukturierte Übergabe und Einarbeitung zur Verfügung.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 82269950
projekt-helios@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Sven Rößner, LL.M.
Lena Windhorst

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de