

Projekt STACKER

Renommiertes Unternehmen im Bereich Gabelstapler- und Lagertechnik mit Betriebsgelände



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

~1.975.000 €

Betriebsergebnis

297.000 €

Geschäftsführergehalt

80.000 € **Baden-Württemberg**

Unternehmensdaten

| | |
|--------------------|-------------------|
| Branche | Logistik |
| Rechtsform | GmbH & Co. KG |
| Gründungsjahr | 1996 |
| Hauptniederlassung | Baden-Württemberg |

Das Unternehmen in Zahlen

| | |
|-----------------------|----------------------|
| Kaufpreis | Gegen Gebot |
| Jahresumsatz | 1,7 Mio - 2,25 Mio € |
| Betriebsergebnis | 297 Tsd € |
| Geschäftsführergehalt | 80 Tsd € |
| Provisionspflichtig | Nein |



Das Unternehmen

Im Zuge einer Altersnachfolge wird ein Käufer für ein seit 1996 bestehendes Unternehmen im Bereich der Gabelstapler- und Lagerlogik mit Sitz in Süddeutschland gesucht.

Der Gegenstand des Unternehmens besteht im Verkauf und der Vermietung von Diesel-, Gas-, Elektro-, Vierwege- und Mitnahmestaplern, Schleppern, Flurförderfahrzeugen für die Intralogistik sowie diverser Lagertechnik inkl. Lagerzubehör wie beispielsweise Rolltore, Regalsysteme, diverse Arbeitsbühnen und Reinigungsgeräte.

Im Produktportfolio finden sich Neu- und Gebrauchtgeräte. Hierbei hat sich das Unternehmen auf Premiumprodukte mit hoher Qualität verschiedener namhafter Hersteller für Gabelstapler, Lager- und Reinigungstechnik sowie Arbeitsbühnen spezialisiert und ist überregional sowie europaweit tätig. Der umfassende und zuverlässige Kundendienst mit Wartungsservice und einem schnellen Reparaturdienst, die Abnahme der jährlichen UVV-Prüfung, Fuhrparkanalysen und Fahrerschulungen runden das Angebot des Unternehmens an seine Kunden ab.

Den Hauptumsatz generiert das Unternehmen durch den Verkauf von Gabelstaplern (47,38 %), gefolgt von Erträgen aus Service- und Reparaturdienstleistungen (24,10 %).

Der Anteil von B2B-Kunden beträgt 99 %. Die Kunden des Unternehmens stammen aus der Industrie, Logistik und Intralogistik im Schwerpunkt aus der Region. Kundenkontakte bestehen europaweit.

Durch das lange Bestehen, den zuverlässigen Service und Kundendienst sowie qualitativ hochwertige Produkte ist es dem Unternehmen gelungen, sich einen stabilen Kundenstamm aufzubauen, der wiederkehrend die Produkte und Dienstleistungen des Unternehmens in Anspruch nimmt (Stammkundenanteil: 70 %).

An das Unternehmen ist seit 2018 ein Webshop angegliedert, der Ausbaupotenzial bietet.

Das Unternehmen verfügt über einen modernen, suchmaschinenoptimierten Internetauftritt. Neukunden werden in der Regel durch Weiterempfehlungen, den Internetauftritt des Unternehmens sowie dessen Präsenz auf drei einschlägigen, branchenspezifischen Portalen auf den Fachbetrieb aufmerksam.

Der Direktvertrieb vonseiten des Unternehmens erfolgt telefonisch.

Auf aktive Vermarktungsstrategien wurde bislang weitgehend verzichtet. Die Forcierung der vertrieblichen Aktivitäten, ggf. in Kombination mit dem Aufbau eines Außendienstes bieten einem Käufer großes Potenzial für weiteres Unternehmenswachstum.

Das Unternehmen wird derzeit durch den Unternehmensgründer sowie drei Vollzeitmitarbeiter (zwei Monteur-Meister sowie eine Sekretärin) betrieben. Die Mitarbeiter des Unternehmens sind fachlich hochqualifiziert und gut in die

Unternehmensdaten

| | |
|--------------------|-------------------|
| Branche | Logistik |
| Rechtsform | GmbH & Co. KG |
| Gründungsjahr | 1996 |
| Hauptniederlassung | Baden-Württemberg |
| Standorte | 1 |
| Mitarbeiter | 4 |

Das Unternehmen in Zahlen

| | |
|-----------------------|----------------------|
| Kaufpreis | Gegen Gebot |
| Immobilie | 2.300.000,00 € |
| Unternehmen | 1.200.000,00 € |
| Jahresumsatz | 1,7 Mio - 2,25 Mio € |
| Betriebsergebnis | 297 Tsd € |
| Geschäftsführergehalt | 80 Tsd € |
| Abzugebender Anteil | 100 % |
| Provisionspflichtig | Nein |
| Zahlungskonditionen | nach Vereinbarung |
| Verkaufsgrund | Altersnachfolge |

betrieblichen Abläufe eingearbeitet. Beide Monteur-Meister sind seit zehn Jahren, die Sekretärin seit drei Jahren im Unternehmen tätig.

Neben dem Unternehmen selbst soll auch das Betriebsgelände inkl. sämtlicher Aufbauten veräußert werden.

Der Standort befindet sich in sehr guter infrastruktureller Lage in unmittelbarer Nähe mehrerer wirtschaftlicher Ballungszentren, zu denen eine gute Verkehrsanbindung besteht. Das gesamte Betriebsgelände umfasst 4.092 qm. Hier finden sich ein separates Bürogebäude, eine Lagerhalle mit Hochregallager, eine Waschhalle mit zwei Kammern, die auch für Lackierungen verwendbar ist, sowie die Reparaturwerkstatt. Darüber hinaus wurde auf dem Betriebsgelände eine Ausstellungsfläche geschaffen. Auf dem Gelände stehen 20 Parkplätze zur Verfügung.

Die Immobilie befindet sich in einem überwiegend modernisierten Zustand. Unter Berücksichtigung des Modernisierungsgrades ergibt sich eine Restnutzungsdauer von mindestens 45 Jahren.

Weiterer Bestandteil des Verkaufs ist die gesamte Betriebs- und Geschäftsausstattung des Unternehmens, darunter der Maschinen- und Werkzeugpark, der Fuhrpark sowie der bestehende Lagerbestand. Eine aktuelle Inventurliste folgt in Kürze.

Die Betriebs- und Geschäftsausstattung des Unternehmens kann als sehr gepflegt und hochwertig eingestuft werden und weist einen Zeitwert von rund 230.000 € auf.

Das Unternehmen verfügt über ein stabiles Lieferanten- und Zulieferernetzwerk in ganz Europa, wodurch auch während der Pandemie die Lieferketten stabil gehalten werden konnten und der weitere Bezug der Waren und Produkte sichergestellt ist. Fremdabhängigkeiten bestehen nicht.

Dienstleistungs- und Tätigkeitsprofil

Das Unternehmen ist auf den Verkauf sowie die Vermietung von Neu- und Gebrauchtgeräten im Bereich der Gabelstapler- und Lagertechnik spezialisiert. Ein umfassendes Beratungsangebot unter der Prämisse von Ehrlichkeit, Partnerschaftlichkeit und Zuverlässigkeit ist fester Bestandteil des Unternehmenskonzepts.

Sämtliche Produkte des Unternehmens sind geprüft und stammen von renommierten Herstellern mit ausgezeichneten Qualitätsmerkmalen.

Der Kundendienst gewährleistet eine umgehende Behebung von Schäden sowie die zeitnahe Durchführung erforderlicher Reparaturen entweder beim Kunden vor Ort durch den voll ausgestatteten Servicewagen (in 95 % der Fälle) oder in der unternehmenseigenen Servicewerkstatt. Hierbei bietet das Unternehmen seinen Kunden einen vollumfänglichen Ersatzteilservice, einen Batterie- und Reifenservice, Transporte sowie einen Leihgeräteservice im Bedarfsfall an.

Unternehmensdaten

| | |
|--------------------|-------------------|
| Branche | Logistik |
| Rechtsform | GmbH & Co. KG |
| Gründungsjahr | 1996 |
| Hauptniederlassung | Baden-Württemberg |
| Standorte | 1 |
| Mitarbeiter | 4 |

Das Unternehmen in Zahlen

| | |
|-----------------------|----------------------|
| Kaufpreis | Gegen Gebot |
| Immobilie | 2.300.000,00 € |
| Unternehmen | 1.200.000,00 € |
| Jahresumsatz | 1,7 Mio - 2,25 Mio € |
| Betriebsergebnis | 297 Tsd € |
| Geschäftsführergehalt | 80 Tsd € |
| Abzugebender Anteil | 100 % |
| Provisionspflichtig | Nein |
| Zahlungskonditionen | nach Vereinbarung |
| Verkaufsgrund | Altersnachfolge |

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für Unternehmensnachfolge



Lena Lith

Senior Transaktionsmanagerin für Unternehmensnachfolge

Kontakt

 Tel: 0211 41746137

 projekt-stacker@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Die Fuhrparkanalyse sowie die Durchführung von Fahrerschulungen sind weitere Bestandteile des Dienstleistungsportfolios des Unternehmens.

Unternehmensbewertung

Mit dem Erwerb des präsentierten Unternehmens erhält ein Käufer einen überregional stabil eingeführten, funktionierenden Unternehmensbetrieb mit gut eingearbeiteten und qualifizierten Mitarbeitern, die die betrieblichen Abläufe kennen und eigenverantwortlich die ihnen zugewiesenen Aufgaben erfüllen.

Das Unternehmen befindet sich an einem infrastrukturell gut gewählten Standort in Süddeutschland, der sich in unmittelbarer Nähe zu verschiedenen relevanten Wirtschaftszentren befindet und darüber hinaus durch die gute Verkehrsanbindung für einen europaweiten Vertrieb günstig gelegen ist.

Die Betriebsfläche, die ebenfalls Bestandteil der Veräußerung ist, befindet sich auf einem modernen Stand und bietet einem Käufer unternehmerische Freiheiten. Auch eine zusätzliche Erweiterung ist möglich.

Die Betriebs- und Geschäftsausstattung ist in einem sehr gepflegten Zustand und als hochwertig einzustufen.

Einem Nachfolger bietet sich insbesondere durch den Aufbau eines Außendienstes sowie die Forcierung der vertrieblichen Aktivitäten großes Wachstumspotenzial.

Es besteht kein Investitionsstau. Der Unternehmensbetrieb kann unmittelbar übernommen und fortgesetzt werden.

Das zu veräußernde Unternehmen eignet sich zum Einen für eine Direktnachfolge, bietet aber auch strategischen Käufern als Zukaufsobjekt für ein bereits in der Branche bestehendes Unternehmen z.B. als weitere Niederlassung und/oder regionale Erweiterung großes Potenzial.

Eine qualifizierte Einarbeitung und Übergabe des gesamten Unternehmensnetzwerkes durch den Unternehmensgründer an den Käufer ist gewährleistet. Die konkreten Modalitäten können individuell und nach Bedarf miteinander abgestimmt werden.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Marion Mang

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Lena Lith

Senior
Transaktionsmanagerin für
Unternehmensnachfolge

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 41746137

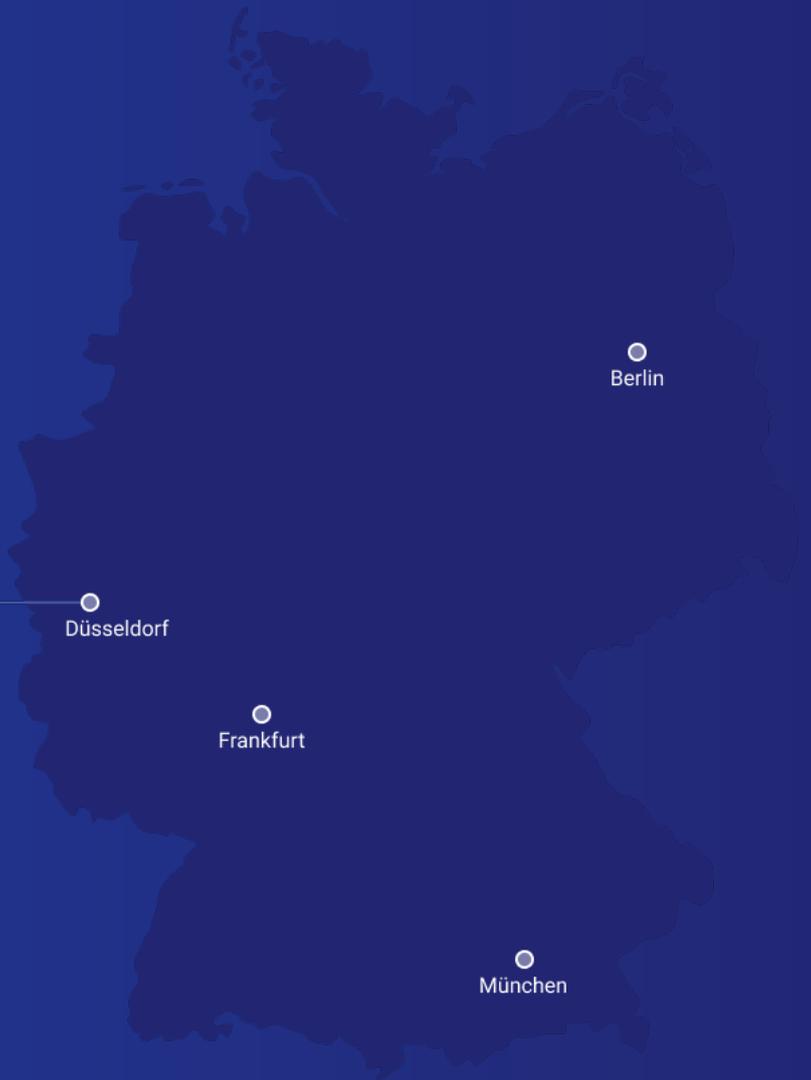
 projekt-stacker@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de