

Projekt DATAHOUSE

SaaS-Unternehmen im Bereich Prozessmanagement (Venture Capital gesucht!)



Kaufpreis	Jahresumsatz	PoC	Gewinnprognose 2029
Gegen Gebot	3.500.000 €	erbracht	700.000 €

 Thüringen



Unternehmensdaten

Branche	Software / IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2023
Hauptniederlassung	Thüringen

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3,5 Mio €
PoC	erbracht
Gewinnprognose 2029	700.000 €
Provisionspflichtig	Nein



Energie. Förderung. ESG. Einfach. Digital.

Das Unternehmen stellt die erste SaaS-Plattform, die Energieeffizienz, ESG-Reporting und Fördermittelmanagement für Krankenhäuser, Industrie und Immobilienverwalter intelligent vereint, zur Verfügung. Mit einem hochautomatisierten, modularen System erfüllt das Unternehmen regulatorische Anforderungen (ISO 50001, EU-Taxonomie), spart Energie und erschließt millionenschwere Zuschüsse – digital, revisionssicher und skalierbar. Das Geschäftsmodell basiert auf wiederkehrenden Lizenzen (100–1.000 €/Monat zzgl. Module), mit starkem Netzwerkeffekt durch Weiterverrechnung (z. B. Hausverwalter → Eigentümer). 2028 geplant: >3.800 Abos, >4 Mio. € Umsatz, Break-even 2026. Gesucht: 1,5 Mio. € VC zur Skalierung & Internationalisierung. Der perfekte Exit-Kandidat für ESG-/Health-/PropTech-Konsolidierer.

Die digitale Infrastruktur für Energieeffizienz & ESG im Gebäudesektor

Problem: Energiepreise explodieren. ESG-Reporting wird Pflicht. Fördergelder verfallen. Krankenhäuser, Industrie und Hausverwalter kämpfen mit veralteten Tools, Zeitmangel und Intransparenz.

Lösung: Das Unternehmen digitalisiert Energiemanagement, ESG-Nachweise und Förderlogik – vollautomatisch, modular, cloudbasiert und ISO-konform.

Kunden:

- Krankenhäuser (400–800 €/Monat)
- Industriebetriebe (600–1.000 €/Monat)
- Immobilienverwalter (100 € Basislizenz, Weiterverrechnung: 25 €/Einheit)

Traktion:

Pilotkunden aktiv, MVP live, Umsatzwachstum ab Q4/2024, hochprofitabel skalierbar

Umsatzziel 2028:

>4 Mio. €, EBITDA: >1,5 Mio. €, Break-even 2026

Finanzierungsbedarf:

1,5 Mio. € VC, zwei Tranchen (2024/25), für Vertrieb, Plattform, Internationalisierung

Exit-Strategie:

Strategischer Exit via ESG- oder PropTech-Konsolidierer, Healthcare-IT-Anbieter oder GovTech-Partner

Unternehmensdaten

Branche	Software / IT
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2023
Hauptniederlassung	Thüringen
Standorte	1
Mitarbeiter	1

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	3,5 Mio €
PoC	erbracht
Gewinnprognose 2029	700.000 €
Kaufpreis	Gegen Gebot
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Venture Capital

Zielgruppenspezifische Verkaufsversionen:

A – Kliniken (ISO & ESG):

"Das Unternehmen macht Krankenhäuser in 12 Wochen ISO- & ESG-zertifizierungsfähig – mit 100 % Förderfähigkeit."

B – Industrie (Energie & CO₂):

"Industriekunden senken mit dem Unternehmen ihre Energiekosten um bis zu 30 % und sichern sich Zuschüsse im 6-stelligen Bereich."

C – Immobilienwirtschaft (Refinanzierung):

"Hausverwalter bilden ESG-Reporting, Verbrauch und Kommunikation digital ab – refinanzierbar an Eigentümer."

D – Investoren (SaaS Case):

"Regulierungstreiber + MRR + Modularität = überdurchschnittlicher Multiple-Case für Series A."

Ihr zuständiges Projekt-Team



Christian Gönster

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Kevin Gwozdz

Leiter
Transaktionsmanagement

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 41746122

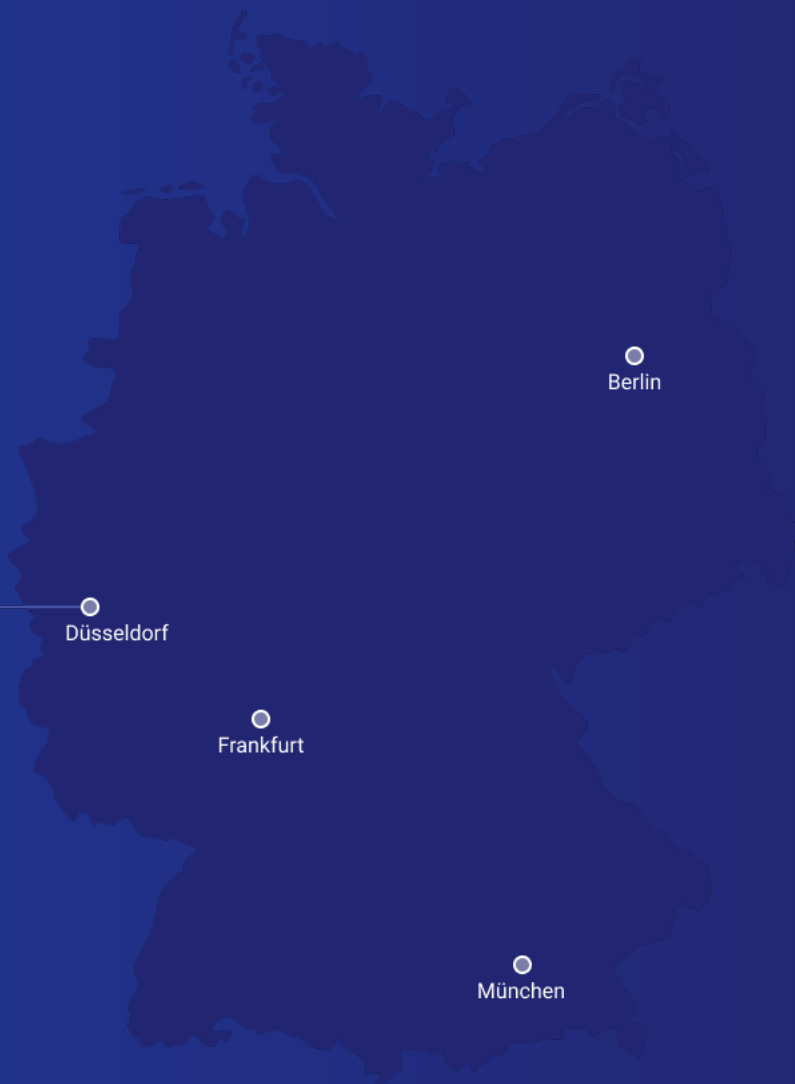
 projekt-datahouse@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf
Katharina Windhorst

Geschäftsleitung:

Sven Rößner, LL.M.

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de