

Projekt PROVÁDISMA

Enterprise-Softwarehaus seit 1992. Drei eigene Produktplattformen auf einer gewachsenen Delivery-Basis.



Kaufpreis	Jahresumsatz	EBITDA
Gegen Gebot	4.270.000 €	1.410.000

 Westdeutschland



Unternehmensdaten

Branchen	IT, DIGITAL PRODUCTS, CIRCULAR ECONOMY
Rechtsform	GmbH
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	2

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	4,27 Mio €
EBITDA	1.410.000



1 — Fact Sheet

Das Unternehmen in Zahlen
Umsatz [GJ 2025]
4,27 Mio. €
EBITDA [GJ 2025]
1,56 T€
EBITDA normalisiert um GF-Vergütung
1,41 T€
Mitarbeitende
26 — davon 16 Deutschland, 10 Nearshore Bulgarien
Gegründet
1992
Standorte
2 (Westdeutschland, Südosteuropa)
Zertifizierungen
ISO 9001; im Produktbereich Circular Economy zusätzlich ISO 27001 und TISAX
Rechtsform
GmbH
Transaktionsstruktur
100 % / Mehrheit / offen
Managementfortführung
Ja, gesichert / in Abstimmung
Kaufpreis
Gegen Gebot
Provisionspflichtig
Nein
Anlass der Transaktion
Strategische Partnerschaft zur Skalierung der Produktplattformen
Kundenbasis (anonymisiert)
Langjährige Bestandsmandate mit Konzern- und Behördencharakter:
Börsennotierter Telekommunikationskonzern (DAX) Gesetzliche
Krankenversicherung, mehrere Millionen Versicherte Führender
Medienkonzern Automobilhersteller (Premiumsegment) und Rohstoffverwerter
Bundesweites Digitalisierungsprogramm der öffentlichen Hand
Industrieverband Chemie

Unternehmensdaten

Branchen	DIGITAL PRODUCTS, CIRCULAR ECONOMY
Rechtsform	GmbH
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	2
Mitarbeiter	26

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	4,27 Mio €
EBITDA	1.410.000
Kaufpreis	Gegen Gebot
Verkaufsgrund	Strategische Partnerschaft
	zur Skalierung der Produktplattformen

2 — Die drei Produktplattformen

Ein gemeinsamer technologischer Kern. Alle drei Plattformen entstehen auf derselben Entwicklungsorganisation, demselben Architekturansatz und in Teilen derselben Codebasis. Das ist der Unterschied zwischen einem Portfolio und einem Konglomerat.

01 · Circular Economy & Compliance

Regulierung wird zu digitaler Infrastruktur.

Was

SaaS-Lösung für Rücknahme-, Recycling- und Dokumentationsprozesse in der Automobilindustrie. Catena-X-fähig.

Reifegrad

Produktiv im Einsatz, Bestandskunden mit Mehrjahresverträgen

Referenzen

Zwei Automobilhersteller aus einem europäischen Premiumkonzernverbund, mehrere Rohstoffverwerter

Differenzierung

Open-Source-Fundament, ISO-27001- und TISAX-zertifiziertes Hosting. Datensouveränität als Architekturentscheidung, nicht als Versprechen.

Skalierungslogik

Regulatorik erzeugt Prozesse, Prozesse erzeugen Daten. Das Muster ist auf weitere regulierte Wertschöpfungsketten übertragbar.

02 · Autonomous Industrial Systems

Software, die Maschinen in Unternehmensprozesse integriert.

Was

Steuerungs- und Integrationsschicht für automatisierte Drohnen- und Inspektionsprozesse: Flug- und Inspektionsrouten, behördliche Legitimationsprozesse, Datenerfassung, Anbindung an Wartungs- und ERP-Systeme.

Reifegrad

Fortgeschrittene Entwicklung / Pilotbetrieb, öffentlich gefördert

Initialer Anwendungsfall

Wartung und Inspektion von Offshore-Windkraftanlagen

Erweiterbarkeit

Dual-Use-Technologie. Inspektion, Energie, Infrastruktur, Logistik, Automation.

03 · AI & Digital Products

Aus Expertenwissen werden personalisierte digitale Prozesse.

Was

Marktreife Trainings- und Community-Plattform. KI leitet aus Expertenwissen individuelle Trainingspläne und Empfehlungen ab.

Reifegrad

Marktreif, im Betrieb

Übertragbarkeit

Unternehmensdaten

Branchen: DIGITAL PRODUCTS, CIRCULAR ECONOMY

Rechtsform GmbH

Hauptniederlassung Westdeutschland

Standorte 2

Mitarbeiter 26

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis Gegen Gebot

Jahresumsatz 4,27 Mio €

EBITDA 1.410.000

Kaufpreis Gegen Gebot

Verkaufsgrund Strategische

Partnerschaft

zur

Skalierung

der

Produktplattformen

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp

CFO/COO



Joerg Deissner

Senior Advisor M&A;

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-provadisma@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Der Mechanismus — Expertenwissen in personalisierte digitale Prozesse überführen — ist branchenunabhängig.

Prozess

Weitere Informationen erhalten Sie nach Zeichnung der Vertraulichkeitsvereinbarung. Indikative Angebote werden erbeten.

3 — Investment Case

Drei Gründe

01 · Belastbare Delivery-Basis mit wiederkehrenden Erlösen

Seit 1992 im Markt. Blue-Chip- und Public-Sector-Bestand mit Plan-Build-Run-Modell einschließlich 2nd- und 3rd-Level-Support. Ca.30% des Umsatzes sind wiederkehrend. Das ist keine Projektpipeline, das ist ein Sockel.

02 · Eigene Nearshore-Entwicklungskapazität

10 Entwickler an einem eigenen Standort in Südosteuropa, kein Freelancer-Modell. Das erklärt die EBITDA-Marge von 36% und ist zugleich der Hebel, mit dem ein Erwerber Produktentwicklung skalieren kann, ohne den deutschen Arbeitsmarkt zu bemühen.

03 · Drei produktisierte Plattformen auf dieser Basis

Aus Projektgeschäft ist wiederverwendbare Technologie geworden, aus Technologie sind Produkte geworden. Eine Plattform ist bei Automobilherstellern produktiv, eine ist marktreif, eine wird öffentlich gefördert entwickelt. Der Entwicklungsweg ist bereits belegt — es geht nicht um eine Wette auf Produktisierung, sondern um deren Skalierung.

Die Wertlücke

Individualsoftware → Prozessautomatisierung → wiederverwendbare Technologie → eigene Produkte → skalierbare Märkte

Die ersten vier Schritte sind gegangen und finanziert. Der fünfte erfordert Vertriebskraft, Internationalisierung und Kapital — Kompetenzen, die typischerweise ein Erwerber mitbringt.

Mögliche Konstellationen Strategische Integration einzelner Plattformen in ein bestehendes Technologieportfolio Buy-and-Build-Plattform im Bereich regulierter Industriesoftware Übernahme des Gesamtportfolios mit gemeinsamer Weiterentwicklung

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp

CFO/COO



Joerg Deissner

Senior Advisor M&A;

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-provadisma@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf
Katharina Windhorst

Geschäftsleitung:

Sven Rößner, LL.M.

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de