

Projekt COURIER

KEP-Logistikgruppe mit Fullfillment-Service



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

~ €

Betriebsergebnis

~1.850.000 €

Geschäftsführergehalt

230.000 € **Süddeutschland**

Unternehmensdaten

Branche	KEP Logistik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2006
Hauptniederlassung	Süddeutschland

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	16 Mio - 20 Mio €
Betriebsergebnis	1,7 Mio - 2 Mio €
Geschäftsführergehalt	230 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Unternehmensbeschreibung

Die Unternehmensgruppe besteht aus zwei operativen Gesellschaften: einer Transportsparte im KEP- und Stückgutbereich sowie einer Inhouse-Logistiksparte, die Lager-, Umschlags- und Rangierdienstleistungen erbringt. Beide Gesellschaften sind im süddeutschen Raum verwurzelt und bedienen Kunden aus Industrie, Handel und dem Dienstleistungssektor — regional, deutschlandweit und mit Kapazitäten für europäische Sonderfahrten. Die Gruppe wurde vor über 20 Jahren als Einzelunternehmen gegründet und wuchs schrittweise zur heutigen Unternehmensgruppe. Die Inhouse-Logistiksparte wurde etwa zehn Jahre nach Gründung als eigenständige Gesellschaft etabliert. Ein vollständiger Standortneubau mit modernen Verwaltungs-, Logistik- und Werkstattgebäuden folgte kurze Zeit später und schuf die infrastrukturelle Basis für die heutige Leistungsfähigkeit. Heute beschäftigt das weiter wachsende Unternehmen rund 300 Mitarbeiter und beherbergt eine Fahrzeugflotte von 60 LKW/Hängerzüge und 100 Vans. Das Geschäftsmodell ist B2B-orientiert und beruht auf langfristigen Partnerschaftsverträgen mit führenden KEP-Dienstleistern und Speditionen, die teilweise seit über 20 Jahren bestehen. Diese Stabilität ist im mittelständischen Logistiksegment außergewöhnlich und bildet die planbare Umsatzbasis der Gruppe. Ein zentrales Alleinstellungsmerkmal ist die konsequente Eigenerbringung: Die Gruppe setzt keine Subunternehmer ein, sondern erbringt alle Transportleistungen mit eigenem Personal und eigenem Fuhrpark. Das ermöglicht lückenlose Qualitätskontrolle und schafft das Vertrauen, das für die außergewöhnlich langen Kundenbeziehungen der Gruppe charakteristisch ist. Die operative Führung wird durch ein erfahrenes Managementteam mit klar geregelten Verantwortlichkeiten sichergestellt. Die Unternehmensgruppe ist dadurch weitgehend unabhängig vom bisherigen Inhaber handlungsfähig und bietet eine solide Grundlage für eine strukturierte Übergabe.

Produkte & Dienstleistungen

Die Gruppe erbringt Transportdienstleistungen in drei klar abgegrenzten Geschäftsbereichen:

KEP-Dienste (rund 50 % des Umsatzes)

Als Subunternehmer für führende Paketdienstleister übernimmt die Gruppe Zustellung und Abholung von Paketsendungen im süddeutschen Raum. Die langjährigen Partnerverträge sichern planbare Auftragsvolumina und eine hohe Fahrzeugauslastung. Standardisierte Pakete im nationalen und internationalen Verkehr stehen im Mittelpunkt.

LKW-Transporte / Stückgut- und Speditionslogistik (rund 30 % des Umsatzes)

Unternehmensdaten

Branche	KEP Logistik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2006
Hauptniederlassung	Süddeutschland
Standorte	2
Mitarbeiter	300

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	16 Mio - 20 Mio €
Betriebsergebnis	1,7 Mio - 2 Mio €
Geschäftsführergehalt	230 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Persönliche Gründe

Werksverkehre, Stückguttransporte, nationale Speditionsverkehre sowie kurzfristige europaweite Sonderfahrten bilden das zweite Standbein. Charakteristisch ist die extrem kurze Reaktionszeit: Nahezu jeder Auftrag innerhalb des Leistungsspektrums kann innerhalb einer Stunde disponiert und gestartet werden — ein signifikanter Vorteil bei zeitkritischen Sendungen.

Inhouse-Logistik (rund 20 % des Umsatzes)

Die Logistiksparte bietet Lager-, Umschlags- und Rangierdienstleistungen an, sowohl in eigenen Logistikgebäuden als auch direkt beim Kunden vor Ort. Mehr als 60 Mitarbeitende sind in diesem Bereich tätig. Die Inhouse-Logistik ergänzt das Transportgeschäft ideal und positioniert die Gruppe als Full-Service-Anbieter.

Das vollständige Leistungsportfolio wird ausschließlich mit eigenem Personal und eigenem Fuhrpark erbracht. Ein ISO-9001-zertifiziertes Qualitätsmanagementsystem stellt branchenübergreifend konsistente Service- und Qualitätsstandards sicher.

Finanzielle Situation

Die Unternehmensgruppe hat in den vergangenen rund vier Jahren eine überzeugende finanzielle Entwicklung gezeigt. Der Umsatz wuchs kontinuierlich von ca. 13 Mio. EUR auf zuletzt ca. 17 Mio. EUR, was einem durchschnittlichen jährlichen Wachstum von ca. 9 % entspricht. Weiteres Wachstum wird angestrebt und durch Neueinstellungen und einer Aufstockung des Fuhrparks aktiv verfolgt.

Das EBITDA bewegte sich innerhalb der letzten drei Jahre in einer Spanne von ca. 1,7–2,0 Mio. EUR bei Margen zwischen ca. 10 - 14 %, was die solide Ertragskraft des Geschäftsmodells unterstreicht.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.

Managing Director



Joerg Deissner

Senior Advisor M&A;

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

Weitere Informationen anfragen 

Kontakt

 Tel: 0211 82269950

 projekt-courier@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf
Tina Windhorst

Geschäftsleitung:

Sven Rößner, LL.M.

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de