Projekt FIBER

Etablierter NE4-Spezialist (Glasfaser) mit langjährigen Netzbetreiber-Beziehungen



Kaufpreis	Jahresumsatz	Betriebsergebnis	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**4.000.000 €**	**650.000 €**	**120.000 €**

Westdeutschland



Unternehmensdaten

Branche	NE4 Glasfaser
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2019
Hauptniederlassung	Westdeutschland

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	4 Mio €
Betriebsergebnis	650 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Investment Highlights

Wachstumsmarkt Glasfaser-Hausanschlüsse: Das Unternehmen ist in einem Marktsegment tätig, das durch den anhaltenden Glasfaserausbau in Deutschland strukturell wächst. Die vorhandene Netzebene-3-Infrastruktur schafft einen hohen Bedarf an Gebäudeanschlüssen (NE4). Bundesweite Aktivität: Das Einsatzgebiet erstreckt sich über ganz Deutschland – eine seltene Reichweite für ein Unternehmen dieser Größenklasse. Unternehmen und Netzwerk in einer Übernahme: Der Erwerb umfasst nicht nur das operative Unternehmen, sondern auch ein gewachsenes Nachunternehmernetzwerk mit langjährigen Partnerstrukturen. Skalierbare Strukturen: Automatisierte Büroabläufe, digitalisiertes Controlling und eine skalierbare Projektsteuerung ermöglichen Wachstum ohne proportionalen Overhead-Aufbau. Geringe Personenabhängigkeit: Das erfahrene Fachpersonal arbeitet eigenverantwortlich, sodass der Übergang auf einen neuen Inhaber strukturiert möglich ist.

Das Unternehmen

Das Unternehmen wurde 2019 Jahren gegründet und agiert als Generalunternehmen für Netzbetreiber im Bereich der Glasfaser-Hausanschlüsse (Netzebene 4, NE4). In dieser Funktion übernimmt es die Planung und Umsetzung des letzten Ausbauschritts – den Anschluss einzelner Gebäude an die bereits vorhandene Glasfaser-Hauptinfrastruktur.
Seit der Gründung verzeichnet das Unternehmen stetiges Umsatzwachstum auf derzeit ca. 4 Mio. €. Im laufenden Jahr werden gezielte Investitionen in Marketing und Unternehmensstruktur getätigt, deren Wirkung bereits deutlich sichtbar ist und sich in den Büchern widerspiegelt.
Die Organisation ist bewusst schlank und effizient aufgestellt. Prozesse sind weitgehend automatisiert und digitalisiert, von der Büroorganisation über das Controlling bis hin zur Projektsteuerung. Diese Infrastruktur wurde mit Blick auf Skalierbarkeit entwickelt und kann höhere Projektvolumina ohne grundlegende Umstrukturierung bewältigen.
Das Unternehmen verfügt über laufende Verträge und langjährige Kundenbeziehungen zu Netzbetreibern. Damit genießt es eine exzellente Marktakzeptanz und hohe Reichweite.

Unternehmensdaten

Branche	NE4 Glasfaser
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2019
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	1
Mitarbeiter	6

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	4 Mio €
Betriebsergebnis	650 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Geregelte Nachfolge

Produkte & Dienstleistungen

Das Unternehmen bietet das komplette Leistungsspektrum der Netzebene 4 an. Dies umfasst nach Branchenstandard typischerweise folgende Leistungsbereiche: Planung und Koordination der Hausanschlussherstellung Tiefbauarbeiten für die Anbindung vom Verteilerpunkt bis zum Gebäude Verlegung von Glasfaserkabeln in Gebäude (Innenhausverkabelung) Montage und Inbetriebnahme der passiven und aktiven Netzkomponenten Dokumentation der ausgeführten Arbeiten gemäß den Vorgaben der Netzbetreiber Gesamtprojektsteuerung als Generalunternehmer
Das Leistungsangebot richtet sich an Netzbetreiber, die den Glasfaserausbau in Deutschland vorantreiben und für die Herstellung der Gebäudeanschlüsse auf spezialisierte Dienstleister angewiesen sind. Das Unternehmen agiert dabei als zentraler Ansprechpartner, der sowohl eigene Kapazitäten als auch sein Nachunternehmernetzwerk koordiniert.

Markt & Kunden

Der deutsche Glasfasermarkt befindet sich in einer langfristigen Wachstumsphase. Die Bundesregierung verfolgt ambitionierte Ausbauziele, und zahlreiche Netzbetreiber investieren erheblich in die Glasfaserinfrastruktur. Während die Netzebene 3 (Backbone- und Verteilnetz) in vielen Regionen bereits aufgebaut ist oder wird, stellt der Anschluss der einzelnen Gebäude an das Glasfasernetz – die Netzebene 4 – den nächsten logischen und volumenmäßig umfangreichen Schritt dar.
Netzbetreiber haben einen hohen und anhaltenden Bedarf an zuverlässigen Generalunternehmern, die den NE4-Ausbau in hoher Qualität, termingerecht und flächendeckend umsetzen können. Die Nachfrage übersteigt in vielen Regionen die verfügbaren Kapazitäten, was qualifizierten Anbietern eine starke Verhandlungsposition verschafft.
Das Unternehmen bedient Netzbetreiber als Hauptkundengruppe. Die Kundenbeziehungen sind langjährig gewachsen, und es bestehen laufende Verträge, die eine gewisse Umsatzplanbarkeit gewährleisten. Das Unternehmen genießt nach eigenen Angaben eine hohe Marktakzeptanz.

Organisation & Mitarbeiter

Das Unternehmen setzt auf erfahrenes Fachpersonal, das eigenverantwortlich arbeitet und qualitätsorientiert agiert. Die Geschäftsführung betont eine geringe Personenabhängigkeit, was einen strukturierten Inhaberwechsel erleichtert.
Ergänzt wird das eigene Team durch ein bundesweites Nachunternehmernetzwerk mit langjährigen Partnerstrukturen. Dieses

Unternehmensdaten

Branche	NE4 Glasfaser
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2019
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	1
Mitarbeiter	6

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	4 Mio €
Betriebsergebnis	650 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Geregelte Nachfolge

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Kontakt

Tel: 0211 82269950
projekt-fiber@calandi.de

Projektanfrage versenden

Netzwerk ist ein wesentlicher Bestandteil des Geschäftsmodells und wird im Rahmen einer Übernahme mit übertragen.
Die internen Prozesse sind weitgehend digitalisiert. Automatisierte Büroabläufe, ein professionelles Controlling sowie eine skalierbare Projektsteuerung sorgen für eine effiziente Organisation.

Finanzkennzahlen

Das Unternehmen verzeichnet seit Gründung ein konstantes, starkes Wachstum, was sich auch 2027 so fortsetzen wird.
Seit 2024 steigt der Jahresumsatz jährlich um ca. 1 Mio. €: 2024: 2,08 Mio. € 2025: 3,05 Mio. € 2026: > 4 Mio. €
Da der Inhaber rechtzeitig die nötige Infrastruktur aufgebaut und Personalressourcen geschaffen hat, sinkt die Personalkostenquote parallel zum Umsatzwachstum, was sich in höheren Umsatzmargen niederschlägt.
Für 2026 wird ein EBITDA nach Geschäftsführergehalt von ca. 650.000 € erwartet.

Entwicklungspotenziale

Volumenwachstum: Die bestehenden Kapazitäten sind noch nicht ausgeschöpft. Eine Erhöhung des Auftragsvolumens ist ohne grundlegende Strukturanpassungen möglich, was die stetig steigenden EBIT-Margen bzw. mit Umsatzwachstum sinkende Personalkostenquote bestätigt. Marketing-Effekte: Die aktuell laufenden Investitionen in Marketing und Struktur sollen ab 2027 nochmals zu deutlich sichtbarem Wachstum führen. Erweiterung des Leistungsspektrums: Eine Erweiterung in angrenzende Netzebenen oder zusätzliche Dienstleistungen (z. B. Wartung, Service) bietet nachvollziehbare Wachstumsperspektiven. Synergien durch Übernahme: Das Unternehmen ist besonders attraktiv für NE3-Unternehmen, die ihre Wertschöpfungskette vertikal erweitern möchten, für

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Joerg Deissner
Senior Advisor M&A;

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 82269950

projekt-fiber@calandi.de

Projektanfrage versenden



bestehende NE4-Anbieter, die ihre regionale Abdeckung bundesweit ausbauen wollen, sowie für Netzbetreiber und Investoren, die sich operativ im Ausbaugeschäft engagieren möchten.

Unternehmensdaten

Branche	NE4 Glasfaser
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2019
Hauptniederlassung	Westdeutschland
Standorte	1
Mitarbeiter	6

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	4 Mio €
Betriebsergebnis	650 Tsd €
Geschäftsführergehalt	120 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Geregelte Nachfolge



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Sven Rößner, LL.M.
Lena Windhorst

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de