Projekt TOPOGRAFIA

Komplettanbieter von Hard- und Softwarelösungen für Vermessung und Geopositionierung



Kaufpreis	Jahresumsatz	EBITDA	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**~ €**	**246.600 €**	**75.000 €**

Standortunabhängig



Unternehmensdaten

Branche	Vermessungstechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2015
Hauptniederlassung	Standortunabhängig

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	746 Tsd - 1,01 Mio €
EBITDA	246.600 €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Über das Unternehmen

Das zum Verkauf stehende Unternehmen ist ein etablierter Anbieter im Bereich der Positionierungslösungen und Vermessungstechnik mit über 10 Jahren Markterfahrung. Es ist Teil eines internationalen Netzwerks. Der Fokus liegt auf dem Vertrieb, Support und der Integration hochmoderner Vermessungslösungen für den deutschsprachigen Markt.
Die Lösungen sind benutzerfreundlich, technisch ausgereift und wirtschaftlich äußerst attraktiv.

Unternehmensdaten

Branche	Vermessungstechnik
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2015
Hauptniederlassung	Standortunabhängig
Standorte	1
Mitarbeiter	1

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	746 Tsd - 1,01 Mio €
EBITDA	246.600 €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Regelung der Unternehmensnachfolge

Produkt- und Leistungsportfolio

Das Unternehmen bietet ein umfassendes Sortiment an GNSS-, GIS- und Vermessungslösungen – darunter Hardwarekomponenten (Sensoren, Messgeräte) sowie branchenspezifische Softwareanwendungen. Dank offener Schnittstellen lassen sich die Systeme flexibel in bestehende Workflows integrieren. Die kontinuierliche Erweiterung des Softwareangebots stellt die Zukunftsfähigkeit sicher.
Zusätzlich werden ein technischer Support sowie ein zertifizierter Wartungs- und Reparaturservice über einen Service-Stützpunkt in Deutschland angeboten. Ein LIVE-Kompetenzzentrum vor Ort ermöglicht zudem direkte Schulungen und Produktdemonstrationen.

Kunden

Der Vertrieb der Hardwarekomponenten erfolgt über Bundesweite Distributoren. Parallel werden Großkunden aus dem gewerblichen Bereich und Kunden aus dem öffentlichen Sektor direkt bedient.

Mitarbeiter

Das operative Geschäft wird derzeit vom Geschäftsführer sowie einem festangestellten Vollzeitmitarbeiter geführt. Der administrative und technische Aufwand ist durch schlanke Strukturen effizient organisiert.

Stärken des Unternehmens

• Innovative Produktpalette: Kombination aus modernen Sensoren und flexibler Software
• Wirtschaftlichkeit: Attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis

• Kundennähe: Deutscher Support & Servicezentrum
• Offene Systemarchitektur: Hohe Kompatibilität mit bestehenden Applikationen
• Marktpotenzial: Erschließung neuer Kundensegmente durch Erweiterung der Messmethoden

Potenzial für Käufer

Das Unternehmen eignet sich ideal für strategische Investoren oder bestehende Marktteilnehmer, die ihr Portfolio erweitern oder den Zugang zum DACH-Markt stärken möchten. Die etablierte Vertriebsstruktur und die enge Anbindung an einen renommierten internationalen Hersteller bieten eine solide Grundlage für weiteres Wachstum.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Ismail Dinc
Berater für Unternehmensnachfolge



Lukas Kapp
CFO/COO

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 41746127
projekt-topografia@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Sven Rößner, LL.M.
Lena Windhorst

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de