

Projekt SYSTEM

IT - Systemhaus - 65 % Wartungsumsatz



Kaufpreis

Gegen Gebot

Jahresumsatz

~375.000 €

Betriebsergebnis

~42.500 €

Geschäftsführergehalt

75.000 € Bayern

Unternehmensdaten

Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	350 Tsd - 400 Tsd €
Betriebsergebnis	40 Tsd - 45 Tsd €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Zum Unternehmen

Zum Verkauf steht ein etabliertes Unternehmen für IT-Administration, das seit 1998 Kunden aus verschiedenen Branchen in München und Bayern betreut. Der Schwerpunkt liegt auf IT-Sicherheit (Virenschutz, Firewalls), wo das Unternehmen bei technischen, rechtlichen und organisatorischen Fragen unterstützt. Zudem ist es spezialisiert auf CRM-Systeme (Genesis World, Salesforce) und bietet Software Customizing an. 65 % des Jahresumsatzes sind durch bestehende Wartungsverträge gedeckt (Betreuung und Wartungspläne).

Zu den bestehenden Kunden gehören unter anderem Krankenhäuser und Behindertenwerkstätte. Aktuell betreut das Unternehmen zwischen 50 - 60 Kunden. 87 % der Kunden stammen aus dem B2B-Bereich, 10 % der Kunden aus dem Bereich der öffentlichen Auftraggeber und 3 % aus dem Privatsektor. Das Hauptkundeneinzugsgebiet liegt 50 Kilometer um den Sitz des Unternehmens. Der Stundenverrechnungssatz beträgt derzeit 120,00 €. Zu 95 % können die Aufträge per remote ausgeführt werden. Die Neukundengewinnung erfolgt derzeit über den Eigenvertrieb oder den Leadkauf von Softwarepartnern.

Seit 2008 befindet das Unternehmen sich in einem 120 m² großen, verkehrsgünstigen angemieteten Objekt. Die Betriebsimmobilie ist mit 6 PC - Arbeitsplätzen und drei Werkstattplätzen ausgestattet.

Derzeit arbeiten für das Unternehmen vier Mitarbeiter (2 VZ und 2 TZ). Bei Bedarf unterstützen drei Freiberufler das Unternehmen. Zu den Aufgaben der beiden Geschäftsführer gehören die Projektleitung, die Personalführung sowie die Verwaltung von SQL-Datenbanken. Beide Geschäftsführer können sich ein Verbleib auf 20 Stunden je Woche vorstellen. Aus gesundheitlichen Gründen ist es den Gesellschaftern nicht mehr möglich das Unternehmen in Vollzeit zu führen.

Übergabe

Das Unternehmen eignet sich sowohl als Zukaufs-Objekt für ein bereits existierendes Unternehmen in der Branche als auch für die Direktnachfolge. Die Inhaber bieten dem Nachfolger während und nach der Übernahme Ihre volle Unterstützung an.

Unternehmensdaten

Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	1998
Hauptniederlassung	Bayern
Mitarbeiter	4

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	350 Tsd - 400 Tsd €
Betriebsergebnis	40 Tsd - 45 Tsd €
Geschäftsführergehalt	75 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt



Jahresumsätze

2023	1.000.000,00 €
2022	1.000.000,00 €
2021	1.000.000,00 €
2020	1.000.000,00 €
2019	1.000.000,00 €
2018	1.000.000,00 €

EBITDA (normalisiert) nach
Eigenleistung und Bruttomiete

2023	1.000.000,00 €
2022	1.000.000,00 €
2020	1.000.000,00 €
2021	1.000.000,00 €
2019	1.000.000,00 €
2018	1.000.000,00 €



Adresse

Firmenname	1.000.000,00 €
Strasse/Nr.	1.000.000,00 €
PLZ/Ort	1.000.000,00 €
Land	1.000.000,00 €

Ihr zuständiges Projekt-Team



Lukas Kapp

Senior Consultant für
Unternehmensnachfolge



Ismail Dinc

Berater für Unternehmensnachfolge

Kontakt

 Tel: 0211 41746119

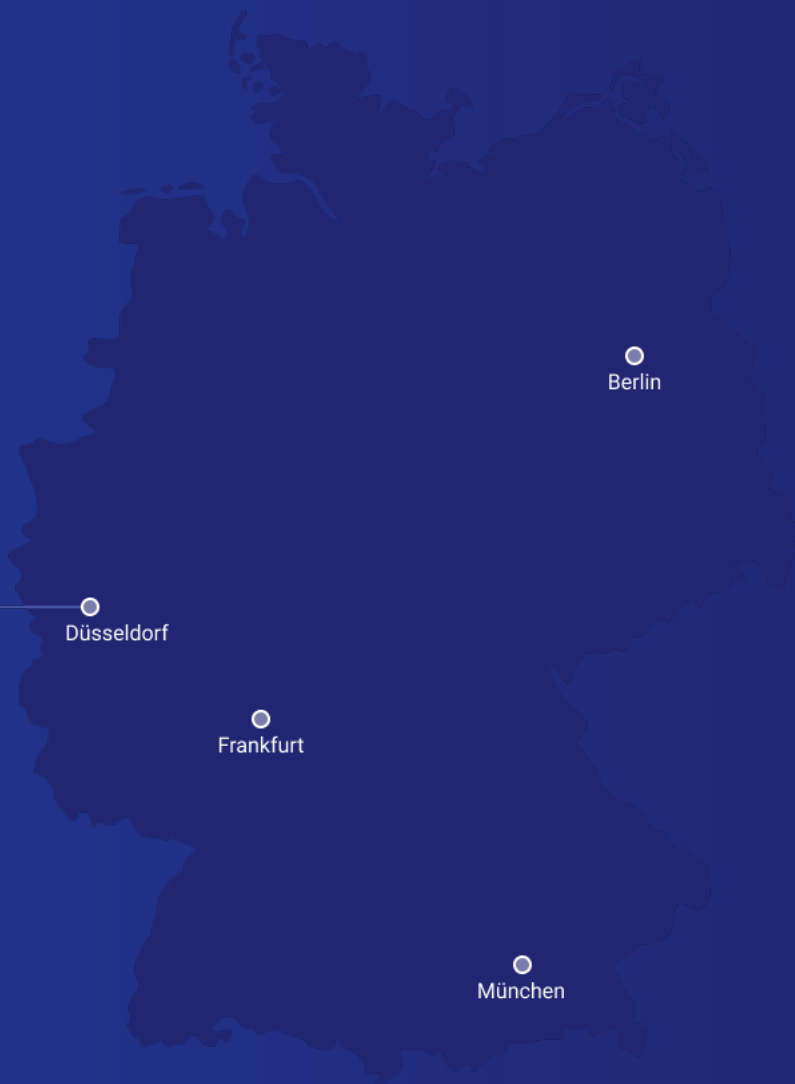
 projekt-system@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:

Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de