

## Projekt SOLARPOWER

# Etablierter Projektentwickler für Photovoltaikanlagen



Kaufpreis

**Gegen Gebot**

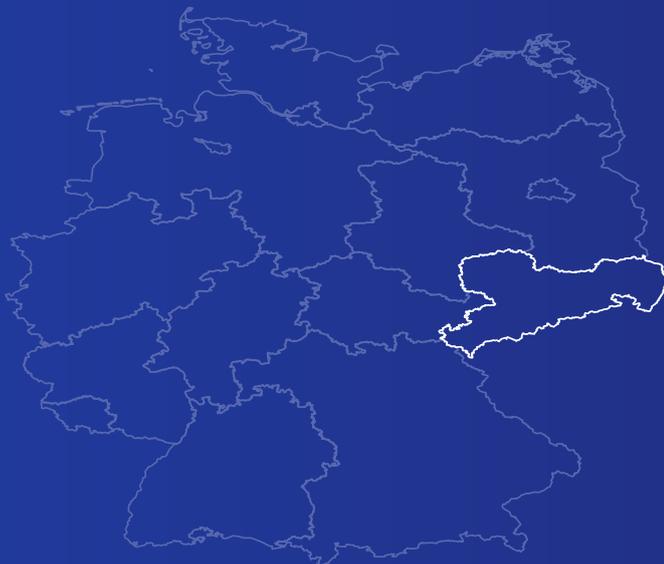
Jahresumsatz

**951.489 €**

EBITDA

**403.650 €**

Geschäftsführergehalt

**100.000 €** Sachsen

## Unternehmensdaten

Branche	Entwicklung von Photovoltaikprojekten
Rechtsform	GmbH
Gründungsjahr	2008
Hauptniederlassung	Sachsen

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	951,49 Tsd €
EBITDA	403.650 €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



## Unternehmensprofil

Das Unternehmen ist ein erfahrener und breit aufgestellter Projektentwickler im Bereich der Photovoltaik. Die Leistungen umfassen Entwicklung, Handel, Bau und Betriebsbegleitung von Photovoltaikanlagen auf Dach- und Freiflächen in ganz Deutschland.

Zwei PV-Dachanlagen sind optionaler Bestandteil des Unternehmensverkaufs. Neben dem geschäftsführenden Gesellschafter beschäftigt das Unternehmen zwei erfahrene Mitarbeiter, die in den Bereichen Projektentwicklung, Planung und Kundenbetreuung tätig sind. Unterstützt werden sie von einem belastbaren Netzwerk aus Akquisiteuren, Installateuren, Planungsbüros, Bauunternehmen und Co-Planern. Gegründet im Jahr 2008, verfügt das Unternehmen über gewachsene Strukturen und langjährige Kundenbeziehungen. Der Kundenkreis erstreckt sich vom Privathaushalt über Handwerks- und Landwirtschaftsbetriebe bis hin zu Industriebetrieben und Großkonzernen.

## Leistungsschwerpunkte

### Projektentwicklung

Zentrales Geschäftsfeld ist die Entwicklung von Photovoltaikprojekten – sowohl auf größeren Dachflächen als auch auf Freiflächen und künstlichen Gewässern. Das Unternehmen übernimmt sämtliche Entwicklungsschritte bis zur Baureife:

- Identifikation und Bewertung geeigneter Flächen
- Flächensicherung
- Anlagenkonzeption
- Netzverträglichkeitsprüfung mit dem zuständigen Netzbetreiber
- Bauleitplanung und Genehmigungsprozesse mit externen Planungs- und Ingenieurfachbüros
- Erstellung von Projektdokumentationen für die Kunden
- Übergabe baureifer Projektrechte oder schlüsselfertige Anlage

Besonderes Know-how besteht auch in der Entwicklung von Projekten außerhalb der EEG-Förderung, z. B. durch Direktvermarktung oder Power Purchase Agreements (PPAs).

### Anlagenplanung & Bau

Für Investoren, Unternehmen und Privatkunden bietet das Unternehmen individuelle Planungsleistungen an, einschließlich:

- Wirtschaftlichkeitsberechnung und Ertragsprognose
- Auswahl und Zusammenstellung geeigneter Komponenten
- Auslegung der Modulverschaltung und Montagesysteme
- Organisation und Überwachung der Errichtung

### Zielgruppen & Kundenlösungen

- Investoren erhalten baureife Projektrechte, schlüsselfertige Neuinstallationen.

## Unternehmensdaten

Branche	Entwicklung von Photovoltaikprojekten	
Rechtsform	GmbH	
Gründungsjahr	2008	
Hauptniederlassung	Sachsen	
Standorte	1	
Mitarbeiter	1 Vollzeit 2 Teilzeit	

## Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Umsatzprognose 2025	1,25 Mio €
Jahresumsatz	951,49 Tsd €
EBITDA	403.650 €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Verhandelbar
Verkaufsgrund	Altersnachfolge
	Unternehmenssicherung

- Kommunen und Unternehmen werden bei der Entwicklung wirtschaftlicher Eigenverbrauchsmodelle oder Contractinglösungen unterstützt – inklusive Beratung zur Betreibergesellschaft.
- Privatkunden erhalten praxisnahe Beratung zur optimalen Anlagengröße, Eigenverbrauch, Speicherintegration und Einspeisung.
- Stromabnehmern mit größerem Bedarf werden passende Stromlieferverträge bei Verpachtung ihrer hauseigenen Dachflächen angeboten.

## Marktstellung & Potenziale

Die Kombination aus Entwicklung, Planung, Handel und Betriebsbegleitung ermöglicht dem Unternehmen eine starke Position in der gesamten Wertschöpfungskette der Photovoltaik.

Das Unternehmen ist im Markt gut etabliert und genießt einen verlässlichen Ruf als kompetenter Projektpartner. Der Umsatz hat sich von 2022 bis 2024 nahezu verdoppelt. Der wachsende Bedarf an dezentraler Energieversorgung, Eigenverbrauchslösungen und alternativen Geschäftsmodellen (z. B. Mieterstrom, PPA) bietet breites Wachstumspotenzial. Aktuelle Verträge gewährleisten einen Auftragsvorlauf von mindestens 12 Monaten.

Die schlanke Struktur mit drei Mitarbeitern ermöglicht einen schnellen, unkomplizierten Einstieg und flexible Weiterentwicklung – entweder als eigenständige Einheit oder als strategische Ergänzung zu bestehenden Aktivitäten.

## Übergabemodell

Das Unternehmen wird aus Altersgründen verkauft. Der geschäftsführende Gesellschafter strebt eine geordnete Übergabe an einen qualifizierten Nachfolger oder Investor an. Eine Übergangsphase zur Einarbeitung oder Übergabe kann flexibel gestaltet werden.

### Ihr zuständiges Projekt-Team



**Christian Gönster**  
Senior Consultant für  
Unternehmensnachfolge



**Thomas Welberg**  
Transaktionsmanager

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere  
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

## Kontakt

 Tel: 0211 41746186

 [projekt-solarpower@calandi.de](mailto:projekt-solarpower@calandi.de)

 [Projektanfrage versenden](#)



**Hauptsitz:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11  
40212 Düsseldorf



**Anschrift:**

Calandi GmbH  
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

**Handelsregister:**

Amtsgericht Düsseldorf,  
HRB 94427

**Geschäftsleitung:**

Dr. Rainer Ammon  
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

**Steuernummer:**

103 / 5717 / 4415

**Datenschutzbeauftragter:**

Dr. Thomas Bergmann

**Internet:**

[www.calandi.de](http://www.calandi.de)