

Projekt CARPENTRY

Marktführender Nischenanbieter für hochwertigen Innen- und Ausstellungsbau



Kaufpreis	Jahresumsatz	(Adj.)EBITDA	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	2.100.000 €	350 Tsd. €	100.000 €

 Deutschland



Unternehmensdaten

Branche	Schreinerei
Rechtsform	Einzelunternehmer
Gründungsjahr	1995
Mitarbeiter	15

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	2,1 Mio €
(Adj.)EBITDA	350 Tsd. €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein



Zum Unternehmen

Das Unternehmen ist ein mittelständischer Anbieter im hochwertigen Innenausbau mit Fokus auf Schreinerarbeiten, Möbelbau und projektbezogene Sonderlösungen. Der Vertrieb erfolgt überwiegend im B2B-Segment (ca. 90 %), insbesondere an öffentliche und institutionelle Auftraggeber wie Krankenhäuser, Schulen, Bibliotheken, Museen sowie gewerbliche Bau- und Projektentwicklungen in ganz Deutschland.

Die operative Tätigkeit ist stark strukturiert und auf parallele Projektabwicklung ausgelegt, typischerweise in einem Rahmen von zwei bis vier laufenden Projekten in unterschiedlichen Phasen (Planung, Fertigung, Montage). Durch einen durchschnittlichen Auftragsvorlauf von rund drei Monaten besteht eine gute Planbarkeit der Auslastung sowie eine relativ verlässliche kurzfristige Umsatzsicht. Ergänzt wird dies durch eine kontinuierliche Projektpipeline aus öffentlichen Ausschreibungen, wiederkehrenden Kunden und Empfehlungen, wodurch eine stabile Grundauslastung sichergestellt ist.

Organisatorisch ist das Unternehmen sehr gut aufgestellt. Die Fertigung wird von einem eingespielten Team aus qualifizierten Fachkräften getragen, darunter mehrere ausgebildete Meister sowie erfahrene Schreiner und technische Mitarbeiter. Die Abläufe sind stark standardisiert und gleichzeitig flexibel genug, um auch kurzfristige oder komplexe Sonderprojekte umzusetzen.

Maschinenpark

Die Fertigung erfolgt in einer großzügigen Produktionshalle mit rund 3.900 m² Fläche, die ausreichend Kapazität für parallele Projektbearbeitung und zukünftiges Wachstum bietet. Der Maschinenpark ist technologisch modern aufgestellt und umfasst CNC-Bearbeitungszentren, automatisierte Fertigungssysteme sowie spezialisierte Anlagen für Kantenbearbeitung, Oberflächenveredelung und Sonderanfertigungen.

Ein besonderes Merkmal ist die hohe technische Redundanz innerhalb der Produktion: Kritische Maschinen sind teilweise doppelt vorhanden, um Produktionsrisiken zu minimieren und eine durchgängige Lieferfähigkeit sicherzustellen. Aufgrund des sehr guten Investitionsstandes sind in den nächsten 5 bis 10 Jahren keine größeren Ersatzinvestitionen erforderlich, was die Planungssicherheit zusätzlich erhöht.

Unternehmensdaten

Branche	Schreinerei
Rechtsform	Einzelunternehmer
Gründungsjahr	1995
Mitarbeiter	15

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Anlagevermögen	1,2 Mio. €
Miete	163 Tsd. €
Jahresumsatz	2,1 Mio €
(Adj.)EBITDA	350 Tsd. €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

Marktposition und Kundenstruktur

Das Unternehmen ist fest im Markt für öffentliche Ausschreibungen und institutionelle Bauprojekte etabliert und verfügt über eine hohe Sichtbarkeit bei Architekten, Generalunternehmern und Planungsbüros. Diese greifen regelmäßig im Rahmen von Ausschreibungen auf das Unternehmen zurück, wodurch ein stabiler Zugang zu Projekten gewährleistet ist.

Die Akquise basiert primär auf der Teilnahme an Vergabeverfahren, ergänzt durch langfristige Geschäftsbeziehungen und Empfehlungen. Zusätzlich ist das Unternehmen gut in relevanten Branchennetzwerken verankert und wird regelmäßig zur Angebotsabgabe eingeladen, was den Bedarf an klassischer Kaltakquise deutlich reduziert.

Die Kundenbasis ist breit diversifiziert über verschiedene öffentliche Institutionen und gewerbliche Auftraggeber hinweg, wodurch keine signifikanten Klumpenrisiken bestehen und eine insgesamt robuste und stabile Umsatzstruktur entsteht.

Ihr zuständiges Projekt-Team



Michael Glaw

Senior Advisor M&A;



Wolfgang Mauritz

Senior Advisor M&A;

**Aus Diskretionsgründen stehen weitere
Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.**

[Weitere Informationen anfragen](#) 

Kontakt

 Tel: 0211 82269962

 projekt-carpentry@calandi.de

 [Projektanfrage versenden](#)



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf



Anschrift:

Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf
Tina Windhorst

Geschäftsleitung:

Sven Rößner, LL.M.

Datenschutzbeauftragter:

Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:

Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:

103 / 5717 / 4415

Internet:

www.calandi.de