Projekt HARDWARE

Hersteller für High-Performance Computer



Kaufpreis	Umsatz(3y-Forecast)	EBIT (3y-Forecast)
Gegen Gebot	**51 Mio. €**	**5,4 Mio. €**

Deutschland



Unternehmensdaten

Branche	Hardware
Rechtsform	e.K.
Gründungsjahr	1997
Hauptniederlassung	Deutschland

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Umsatz(3y-Forecast)	51 Mio. €
EBIT (3y-Forecast)	5,4 Mio. €
Provisionspflichtig	Nein



Zusammenfassung

Das Unternehmen ist ein führender Anbieter im Bereich maßgeschneiderter Computersysteme mit über 25 Jahren Erfahrung. Es hat sich von einem kleinen Reparaturbetrieb zu einem etablierten Full-Service-Anbieter entwickelt, der europaweit tätig ist. Das Unternehmen bietet individuell konfigurierte PC-Systeme für Office, Multimedia, Gaming und spezielle Workstations an.
Durch die Kombination aus eigener Produktion in Deutschland, hochwertiger Qualitätssicherung und direktem Kundenservice hebt es sich von Standardlösungen ab. Ein wesentlicher USP ist die Möglichkeit, PCs und Laptops individuell zu konfigurieren, unterstützt durch einen eigens entwickelten Online-Konfigurator, der bereits seit 1999 im Einsatz ist.
Das Unternehmen adressiert sowohl Privat- als auch Geschäftskunden und bedient diese über einen eigenen Online-Shop sowie führende E-Commerce-Plattformen als auch die großen, führenden Elektronik Retailer.
Ergänzend dazu bietet es refurbished Produkte an, welche den steigenden Anforderungen an Nachhaltigkeit entspricht und ein wachsendes Marktsegment bedient. Die moderne Produktionsstätte, der direkte Einkauf bei Herstellern sowie ein starkes Team aus erfahrenen Fachkräften garantieren kurze Lieferzeiten, hohe Qualität und exzellenten Service.
Gleichzeitig erschließt das Unternehmen durch strategische Partnerschaften und den Ausbau seiner digitalen Infrastruktur neue Märkte. Für einen Käufer bietet das Unternehmen eine solide Marktposition, starkes Wachstumspotenzial in margenstarken Segmenten wie Gaming- und High-End-PCs sowie in der Expansion in den Bereich KI-gestützter IT-Lösungen. Es ist bestens aufgestellt, um in einem dynamischen Marktumfeld weiter zu wachsen. Die Übergabe erfolgt mit umfassender Unterstützung durch den derzeitigen Eigentümer, um eine nahtlose Weiterführung zu gewährleisten.

Unternehmensdaten

Branche	Hardware
Rechtsform	e.K.
Gründungsjahr	1997
Hauptniederlassung	Deutschland
Standorte	1
Mitarbeiter	80

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Umsatz(3y-Forecast)	51 Mio. €
EBIT (3y-Forecast)	5,4 Mio. €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Persönliche Gründe

Wirtschaftlichkeit & Potential

Das Unternehmen verzeichnet seit Jahren ein stetiges Umsatzwachstum und bietet erhebliche Expansionsmöglichkeiten am aktuellen Standort.
Aktuell erzielt das Unternehmen einen Umsatz von ca. 30 Mio. € und rund 1,4 Mio. € EBITDA. Durch gezielte Maßnahmen und Investitionen, die bereits getätigt und angestoßen wurden, ist eine kurzfristige Skalierung auf 40 Mio. € Umsatz und 2,5 Mio. € EBITDA anvisiert.
Der Verkauf erfolgt im Rahmen eines Asset Deals!

Umsatzerlöse

3y - Forecast	51,00 Mio. €
2025	30,00 Mio. €
2024	23,02 Mio. €
2023	18,65 Mio. €
2022	11,85 Mio. €

EBITDA

3y - Forecast	5,40 Mio. €
2025	1,53 Mio. €
2024	1,24 Mio. €
2023	1,08 Mio. €
2022	0,15 Mio. €

Adresse

Firmenname	
Strasse/Nr.	
PLZ/Ort	
Land	

Ihr zuständiges Projekt-Team



Sven Rößner, LL.M.
Managing Director



Lena Windhorst
Managing Director

Kontakt

Tel: 0211 41746137

projekt-hardware@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi



Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Königsallee 30, Floor 10, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Sven Rößner, LL.M.
Lena Windhorst

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de