calandi

Mandats-ID: 99431

Projekt MEDICA

Handel und Vertrieb mit hochwertigen Medizinprodukten

Kaufpreis	Jahresumsatz	Normalisierter	Geschäftsführergehalt
7.000.000 €	**18.500.000 €**	**1.200.000 €**	**100.000 €**

Frankfurt

Unternehmensdaten

Branche	Handel
Rechtsform	GmbH & Co. KG
Gründungsjahr	2014
Hauptniederlassung	Frankfurt

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	7 Mio €
Jahresumsatz	18,5 Mio €
Normalisierter	1,2 Mio €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein

B2B Handel mit international renommierten Marken:

Das hat sich auf den Handel mit Medizinprodukten spezialisiert, insbesondere im Bereich der interventionellen Chirurgie. Die Hauptbereiche, die bedient werden, sind interventionelle Kardiologie, interventionelle Neurologie und periphere Interventionen.
Das Unternehmen hat sich einen Ruf für den Vertrieb qualitativ hochwertiger Produkte renommierter internationaler Marken wie Medtronic, Boston Scientific und Terumo aufgebaut.
Der Einkauf erfolgt sowohl national als auch international zuäußerst vorteilhaften Konditionen.
Das Unternehmen zeichnet sich durch seine Expertise und sein weitreichendes Netzwerk in der Branche aus. Diese Stärken basieren vor allem auf hoher Zuverlässigkeit bei den angebotenen Dienstleistungen, exzellenter Kundenbetreuung und fundierten Markt- und Branchenkenntnissen.
Im Gegensatz zu kurzfristiger Gewinnmaximierung setzt das Unternehmen auf langfristige Gewinne für alle beteiligten Parteien. Diese Philosophie hat zu langanhaltenden Kundenbeziehungen und einem kontinuierlichen Wachstum sowohl des Unternehmens als auch der betreuten Kunden geführt.
Das Unternehmen passt seine Geschäftsausrichtung stetig an die sich entwickelnden Marktsituationen an, was zu einer kontinuierlichen Erweiterung des Portfolios und zur Aufnahme neuer Lieferanten führt. Die Veräußerung des Unternehmens erfolgt primär aus gesundheitlichen Gründen, und es ist eine qualifizierte Einarbeitung über einen Zeitraum von sechs bis zwölf Monaten gewährleistet.

Unternehmensprofil:

• Etablierung in der Branche: Etabliertes Unternehmen mit exzellentem Netzwerk und hohem Renommée.
• Kernstärken: Zuverlässigkeit, Kundenbetreuung, Markt- und Branchenkenntnisse.
• Langfristige Ausrichtung: Fokus auf nachhaltige Gewinne und Kundenbindung.
• Anpassungsfähigkeit: Stetige Anpassung an Marktbedürfnisse, Erweiterung des Portfolios und Hinzunahme neuer Lieferanten.
• Verkaufsgrund: Geplante Veräußerung aus gesundheitlichen Gründen.
• Einarbeitung und Beratung: Sichergestellte Einarbeitung über 6-12 Monate, zusätzliche Beratungsoptionen verhandelbar.

Unternehmensdaten

Branche	Handel
Rechtsform	GmbH & Co. KG
Gründungsjahr	2014
Hauptniederlassung	Frankfurt
Standorte	1
Mitarbeiter	6

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	7 Mio €
Vermögen	200 Tsd
Jahresumsatz	18,5 Mio €
Normalisierter	1,2 Mio €
Geschäftsführergehalt	100 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Aus gesundheitlichen Gründen

Personal- und Tätigkeitsstruktur:

• Team: Eingespieltes Team von fünf erfahrenen Mitarbeitern, das den gesamten Geschäftsprozess abdeckt.
• Outgesourctes Lager: Effizientes Lagermanagement durch spezialisiertes Team.
• Geschäftsleitung: Gemeinsame Verantwortung des Gründerehepaars.

Kunden- und Auftragsstruktur:

• Kundenanzahl: 20 feste und regelmäßige Abnehmer.
• Kundenbindung: Stetige Kundenbindung und kontinuierliche Neukundengewinnung seit der Gründung.
• Übergabe des Kundennetzwerks: Fester Bestandteil des Unternehmensverkaufs.

Potenzial und Unternehmensbewertung:

• Marktposition: Top-Player in der Branche.
• Wachstumspotenzial: Signifikantes Wachstumspotenzial in einem steigenden Markt für endovaskuläre Produkte.
• Schwerpunkte: Bisher vor allem auf den chinesischen Markt und interventionelle Radiologie fokussiert.
• Erweiterungsmöglichkeiten: Diversifikation, internationale Expansion und Ausbau des Dienstleistungsspektrums.
• Günstige Voraussetzungen: Gutes Renommée, stabiler Kundenstamm und Branchenkenntnisse bieten hervorragende Chancen für weiteres Wachstum und Expansion.

Dieses Firmenexposé hebt die Stärken und das Potenzial eines etablierten Unternehmens im Medizinprodukthandel hervor. Mit einem erfahrenen Team, starker Kundenbindung und wachsenden Märkten bietet dieses Unternehmen eine attraktive Gelegenheit für einen Käufer, von nachhaltigem Geschäftswachstum zu profitieren.

Ihr zuständiges Projekt-Team

Christian Gönster
Senior Consultant für Unternehmensnachfolge

Kevin Gwozdz
Leiter Transaktionsmanagement

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 41746122
projekt-medica@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi

Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de