Projekt CAPULUS

Distributor von Kaffee- & Snackautomaten

Kaufpreis	Jahresumsatz	Betriebsergebnis	Geschäftsführergehalt
Gegen Gebot	**~450.000 €**	**80.000 €**	**50.000 €**

NRW

Unternehmensdaten

Branche	Distribution
Rechtsform	OHG
Gründungsjahr	1983
Hauptniederlassung	NRW

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Jahresumsatz	400 Tsd - 500 Tsd €
Betriebsergebnis	80 Tsd €
Geschäftsführergehalt	50 Tsd €
Provisionspflichtig	Nein

Das Unternehmen

Bei dem zum Verkauf stehenden Unternehmen handelt es sich um ein seit 1983 inhabergeführtes Geschäft für Vertrieb, Dienstleistung und Service von gewerblich genutzten Kaffeeautomaten, Wasserspendern und Snackautomaten.
Die Geräte finden beispielsweise Anwendung in (Großraum-) Büros, Hotels, Kliniken, Gastronomie etc. als auch sehr namhaften Kunden wie dem Europapark, Phantasialand, allen Nordseerestaurants, Galeria Kaufhof, Dorint Hotels etc., die im Laufe der Unternehmensgeschichte Maschinen bezogen haben.
So aufgestellt konnten bisher 20.000 Automaten verkauft werden.
Ebenfalls gehört der Reparaturservice in der hauseigenen Werkstatt zu dem Dienstleistungsportfolio, sodass vom Vertrieb, über die Wartung & Reparatur bis hin zu dem Handel mit Rohstoffen und Komplementärgütern (Kaffeebohnen, Trinkschokolade, Becher etc. alles aus einer Hand abgedeckt werden kann.
Mit dem Unternehmen wird ein Lagerbestand i.H.v. 50.000 € übergeben.

Unternehmensdaten

Branche	Distribution
Rechtsform	OHG
Gründungsjahr	1983
Hauptniederlassung	NRW
Standorte	1
Mitarbeiter	11

Das Unternehmen in Zahlen

Kaufpreis	Gegen Gebot
Zzgl. Immobilie (optional)	950.000 €
Arbeitsintensität	5 Std. / wtl.
Jahresumsatz	400 Tsd - 500 Tsd €
Betriebsergebnis	80 Tsd €
Geschäftsführergehalt	50 Tsd €
Abzugebender Anteil	100 %
Provisionspflichtig	Nein
Zahlungskonditionen	Nach Absprache
Verkaufsgrund	Altersbedingt

Mitarbeiter

Das Unternehmen beschäftigt derzeit insgesamt 11 Mitarbeiter, die sich wie folgt aufteilen:
Der Verkäufer arbeitet selbst nicht mehr aktiv in dem Unternehmen mit und hat nur noch eine Kontrollaufgabe, die etwa 5 Stunden pro Woche in Anspruch nimmt. Einer der Festangestellten hat daher schon lange intern die Führung übernommen.
Das Unternehmen eignet sich somit optimal auch als Investitionsmöglichkeit, sofern man es nicht aktiv ausbauen möchte, was problemlos möglich wäre.

Wirtschaftlichkeit & Potenzial

Das Unternehmen kann auf eine 40-jährige Erfolgsgeschichte mit bester Reputation zurückblicken.
Das Unternehmen mit Kunden aus den Bereichen, Freizeit, Gastronomie und öffentlichen Einrichtungen war direkt von der Pandemie und Lockdowns betroffen, rechnet in 2024 aber wieder mit Umsätzen > 1 Mio. € und einem EBIT von 100.000 €.
Das Potenzial ist größer denn je, da man in den letzten Jahren situationsbedingt viel auf Verkaufsautomaten (Vending) gesetzt hat und man so auch alltägliche Produkte von Bauern, Metzgern etc. direkt aus den Automaten kaufen konnte. Damit hat sich ein ganz neuer Markt aufgetan, den

man mit der bestehenden Infrastruktur zusätzlich erschließen kann als auch Bereiche, in denen kein zusätzliches Personal eingesetzt werden soll.
Aufgrund des fortgeschrittenen Alters und dem Wunsch nach dem Ruhestand überlasst das der Verkäufer gerne einem jungen, motivierten Nachfolger.
Es liegt ein offizielles, externes Unternehmenswertgutachten vor, welches den Interessenten zur Verfügung gestellt wird.
Der Unternehmerlohn wurde in dem Gutachten mit 50.000 € angegeben. Da der Verkäufer lediglich ca. 5 Std. die Woche in dem Unternehmen aktiv ist, wird ein kalkulatorischer Unternehmerlohn i.H.v. 15.000 € angenommen, was einem Vollzeit-Jahresgehalt von etwa 120.000 € entsprechen würde.

Immobilie (Optional erwerblich)

Das Unternehmen ist in dem Wohn- und Geschäftshaus des Verkäufers untergebracht, welches mit verkauft werden soll.
Die stets modernisierte Immobilie in bester Wohngegend besteht aus ca. 200qm Gewerbefläche, einer 128qm großen, vermieteten Wohnung und einer im Jahre 2011 kernsanierten, 192qm großen Wohnung mit sehr gehobener Ausstattung, die das Verkäufer-Ehepaar selbst bewohnt.
Das Ehepaar würde eine Weiternutzung der eigenen Wohnung gegen Mietzahlung bevorzugen, ein Auszug ist nach Rücksprache denkbar, sodass auch eine Eigennutzung in Frage kommen würde.
Die Immobilie bietet sich somit für Kapitalinvestoren, Eigennutzung oder Geschäftsführerwohnung an, sodass hier ein breites Spektrum verwirklicht werden kann.

Übergabe & Einarbeitung

Der Verkäufer steht gerne für eine ausführliche Einarbeitung zur Verfügung und kann sich vorstellen, auch in geringem Umfang weiter beratend zur Seite zu stehen.

Ihr zuständiges Projekt-Team

Marion Mang
Senior Consultant für Unternehmensnachfolge

Sven Rößner
Senior Consultant für Unternehmensnachfolge

Aus Diskretionsgründen stehen weitere Informationen nur auf Anfrage zur Verfügung.

Weitere Informationen anfragen

Kontakt

Tel: 0211 41746120
projekt-capulus@calandi.de

Projektanfrage versenden

calandi

Hauptsitz:

Calandi GmbH
Steinstraße 11
40212 Düsseldorf

Anschrift:
Calandi GmbH
Steinstraße 11, 40212 Düsseldorf

Geschäftsleitung:
Dr. Rainer Ammon
Dipl.-Kfm. Christian Rommel

Datenschutzbeauftragter:
Dr. Thomas Bergmann

Handelsregister:
Amtsgericht Düsseldorf,
HRB 94427

Steuernummer:
103 / 5717 / 4415

Internet:
www.calandi.de